

GRONDWERK

Magazine

4 | Cover Story

Brute kracht

8 | **Bergen verzetten**

Interview met
Christian Janssen

14 | **Grondleggers**

Aannemings- en
verhuurbedrijf
Oostvliet BV

18 | **Uitgediept**

Van der Ploeg: Een echt
uithangbord voor Doosan



Automatische brandblussystemen Automatische smeersystemen

*Kwaliteit en service als onderscheidend
vermogen, want bij service begint het.*

Wiejelo Equipment
info@wiejelo.com
+31 (0)85 87 85 691
www.wiejelo.com



Heb je op- of aanmerkingen over het Grondwerk
of wil je een folder van een bepaalde machine bestellen?
Neem dan contact op met Yanieke Jussen op het redactieadres.

Colofon

**Grondwerkmagazine is een kwartaaluitgave van: Staad BV,
Anema Arum VOF, ELM Bouwmachines BV, Nijland Service en Snippe Erica BV.**

Redactieadres:
Doornhoek 3945,
5465 TC, Veghel
T: +31 413 725 111
E: Yanieke@staad-groep.nl

Tekstschrijfst:
Evy Buitendijk

Op de cover:
Bouwmij BV

Coverfoto:
Paul Poels Fotografie

Vormgeving en drukwerk:
Creanza, Eindhoven

Oplage:
5.500 exemplaren

Verschijningsfrequentie:
Per kwartaal: voorjaar, zomer, najaar, winter

Copyright:
Staad BV



Bespaar tijd en geld met slimme techniek

Lees alles over het draaikantelstuk en
bijbehorende slimme uitrustingsstukken op

www.engcon.nl



In deze uitgave

Brute kracht

Bouwmij BV, een echt familie-
bedrijf in hart en nieren

4

Bergen verzetten

Interview met Christian Janssen

8

Toekomstmakers

Met Bert Jan Roossink
uit Eschede

12

Grondleggers

Aannemings- en verhuurbedrijf
Oostvliet BV

14

Uitgediept

Van der Ploeg: een echt
uithangbord voor Doosan

18

Tip van de dealer

Staad magazijnmedewerker
Paul: "Geen dag is hetzelfde"

21

Selectie

Machines afgeleverd

22

Selectie

Gebruikte machines

24

Slim gehuurd

Loonbedrijf Ellen:
Passie voor de bieten

25

Doosan nieuws

Doosan is toonaangevend
op de Bauma

26

Koffiepraat

Loonbedrijf Schuurman B.V.
viert 55 jarig bestaan

27

Breinwerk

29

Contact

30



Tom Nijland

Directeur Nijland Service

Voorwoord Grondwerk

Het einde van het jaar 2022 nadert en dat is een mooi moment om terug te blikken op het afgelopen jaar. Een jaar waarin we te maken kregen met verschillende landelijke en wereldwijde crisissen. De inflatie, product schaarste en lange levertijden zijn dagelijks terugkerende onderwerpen en zorgen iedere dag opnieuw voor uitdagingen: zowel privé als zakelijk. Ondernemers zijn kritischer op hun investeringen en verduurzamen lijkt interessanter dan ooit.

We kijken terug op een succesvolle Bauma-beurs. Deze, 3-jarlijks terugkerende beurs in München heeft veel bekijks op het gebied van machines in de breedste zin van het woord. Tijdens dit evenement kregen we de kans om nieuwe contacten te leggen, (oude) bekenden te spreken maar ook hebben we veel nieuwe, innoverende Doosan machines kunnen bekijken.

In februari 2023 staan de infra relatiedagen op de planning. Dit evenement, aanzienlijk dicht bij huis, is hét event voor de infrasector in Noordoost-Nederland. Ook wij zullen wederom deelnemen samen met onze collega Doosan dealers.

Met deze mooie evenementen, het ruime aanbod Doosan machines en de steeds vernieuwende technologie, kunnen we onze klanten goed voorzien, ook in deze uitdagende tijden. Wij gaan 2023 dan ook met vertrouwen, een frisse blik en nieuwe (duurzame) energie tegemoet.

Wij wensen iedereen fijne feestdagen en een goed, gezond en succesvol 2023 toe!

Tom Nijland



BRUTE KRACHT.

Op een mooie herfstdag spreken we Gert Bouwhuis, mede eigenaar van Bouwhuis aannemingsmaatschappij "Bouwmij" B.V. Een echt familiebedrijf in hart en nieren. "Mijn vader is begonnen met het bedrijf toen hij nog jong was, ik denk een jaar of 17 à 18, echt vanaf niks is hij begonnen. Hij is begonnen met melkrijden en daar is hij mee begonnen door een aanbesteding te winnen voor melkritten, hij had de laagste prijs op dat moment. Zelf werkte mijn vader nog bij Staatsbosbeheer, maar had nog geen machines. Maar paard en wagen had hij wel. Op een gegeven moment had hij wat geld verdiend met melkrijden en daar kocht hij zijn eerste trekken van. Dat is van lief en leed steeds groter geworden.



De volgende stappen

In 1964 kocht mijn vader zijn eerste graafmachine en groef hij zijn eerste woning uit. Daarna kochten ze een mobiele graafmachine en zo groeide dat steeds verder uit. Ze hadden toendertijd het bedrijf met drie broers. Vanaf 1975 namen ze zelf hun eerste projecten aan als aannemer, rechtstreeks vanuit de overheid. De opdrachtgevers die Bouwhuis nu nog steeds het meeste heeft zijn overheidsorganisaties, zoals Staatsbosbeheer, waterschappen, gemeentes, provincies, Natuurmonumenten etc. “In 2000 hebben wij het overgenomen als de volgende generatie toen waren we met een man of 15. Tegenwoordig zijn dat er zo’n 45 en daarnaast huren we nog een grote flexibele schil in. Naast het aannemersbedrijf hebben we nog twee landbouwmechanisatiebedrijven waar we Fendt dealer zijn en drie staalbedrijven waar we in totaal met 160 medewerkers werken. Een groot deel is werkzaam in de staalbouw. We zijn met vier eigenaren, twee neven van mij en een broer die ervoor zorgen dat alle bedrijven goed lopen en ik ben verantwoordelijk voor dit onderdeel”, vertelt Gert.

Goede voornemens

Een van de grootste uitdagingen die Bouwhuis ziet voor de toekomst is de energietransitie, dit zien ze ook als een goed voornemen voor de komende jaren. Duurzaamheid komt steeds hoger op de agenda bij overheidsorganisaties en Bouwhuis houdt zich daar ook flink mee bezig. Naast dat het bedrijf het belangrijk vindt is het ook een vereiste om naast de goedkoopste ook goed te scoren op de CO2 prestatieladder. “Je begint het hier ook steeds meer te merken. Een echte ‘struggle.’ Je moet eigenlijk naar een nieuw soort brandstof of energiebron, maar welke weg moet je inslaan? Dat vind ik best wel een uitdaging ja. Zeker in de grote machines vind ik het lastig wat de toekomst gaat zijn. Is dat dan elektrisch of waterstof? Zeker de logistieke uitdaging om de nieuwe energiebron heen vinden wij nog lastig. Maar we zijn er zeker mee bezig. We hebben net twee hybride rupsgraafmachines gekocht om te laten zien dat we meedenken aan de toekomst.”

Klantverwachting

“Klanten beschrijven ons als no-nonsense, hard werken, ontzorgen, meedenken en eerlijk. Ik denk zelf ook wel dat, dat zo is. Onze organisatie is heel erg plat, een beslissing kan bij ons in een minuut gemaakt worden. Het hoeft niet over allerlei schijven. Het zijn echt harde werkers hier en werken letterlijk dag en nacht. De jongens zijn altijd bezig om samen én naast elkaar, het werk aan te gaan. Om die hobbels gezamenlijk aan te pakken en naar tevredenheid van de opdrachtgever uit te voeren, en er als aannemer iets aan over te houden, is het mooiste om te doen. Want daar gaat het om; mooie en kwalitatieve hoge projecten maken en dit doel samen willen bereiken. Dat is naast de opdrachtgever ook met onze eigen mensen. We hebben een mooie club mensen bij elkaar waar ik trots op ben! We leveren samen topkwaliteit en dat kan ik echt niet zonder hen.”

Echte fans

“We hebben in de regel eigenlijk alleen maar Doosan. Van vroeger uit is die band gewoon heel sterk met het merk. We kochten altijd al Daewoo, ik geloof zelfs dat wij de eerste Daewoo in Nederland hadden. Die kochten we toen bij de Vor, dat is wel meer dan twintig jaar geleden denk ik en toen het Doosan werd, bleef dat voor ons de beste machine. We hebben weleens Doosan vergeleken met een ander merk, maar qua onderhoudskosten bleef een Doosan altijd echt een stuk lager. De machines zijn betrouwbaar en hebben een laag brandstofverbruik. De Doosan staat erom bekend dat ze zo zuinig zijn. Dat is voor ons een heel groot voordeel. Wij spuiten de machines ook altijd in de bedrijfskleuren, zodat we op de bouwplaats een visitekaartje neerzetten. Daarnaast is de restwaarde van de machine interessant want ze brengen nog goed geld op voor de export.”



Machinist: Arie de Jong

Interview

BERGEN VERZETTEN

Bergen verzetten kunnen ze wel in het mooie Maastricht en dat laat Janssen Groep als de beste zien. We spreken Christian Janssen één van de eigenaren over het ontstaan van het bedrijf maar ook over de toekomstplannen.





Hoe het allemaal begon

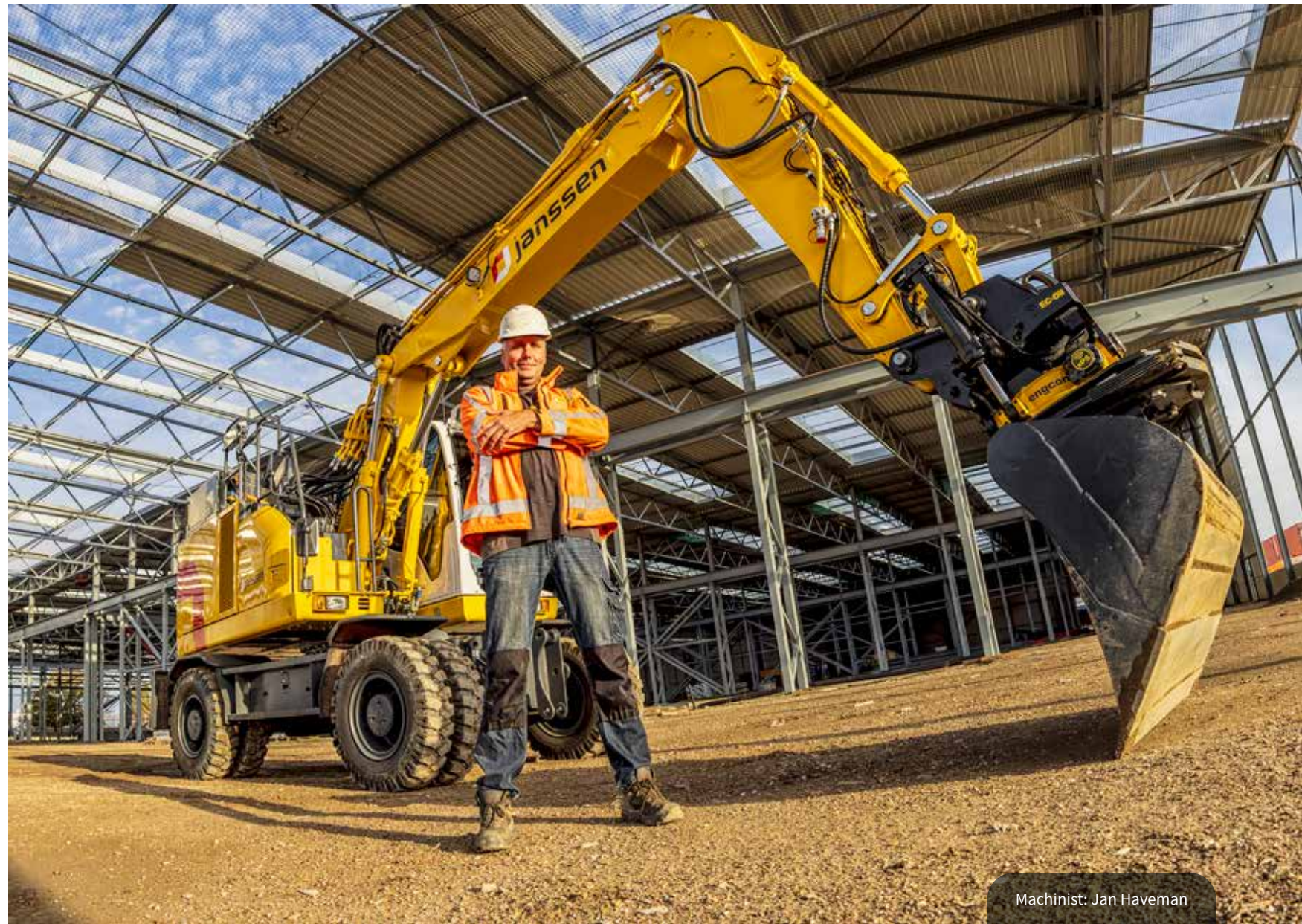
“Mijn opa had vroeger een boerderij, maar deze moest wijken voor de ontwikkeling van een industriegebied, toen is hij met zijn tractor plus frontlader in het grondverzet gerold. Langzaam ging dat steeds beter en kwamen er links en rechts wat machines bij. Begin jaren tachtig kwamen mijn vader en zijn broers samen in het bedrijf en zijn ze gestaag blijven groeien. Inmiddels is de derde generatie sinds 8 jaar aan het roer, drie broers en een neef. Wij zijn allemaal na school in het bedrijf terecht gekomen. Dit was niet persé zo de bedoeling, maar door de passie en liefde voor het bedrijf zo gelopen. Het bedrijf bestaat ondertussen uit 120 medewerkers maar we blijven ondanks de grote groep nog altijd een traditioneel familiebedrijf. Ik ben echt trots op de groep mensen die we hebben, vertelt Christian.”

Groot, groter, grootst

Wat wij het mooiste vinden is groot grondverzet. Je merkt dat er steeds meer projecten zijn waar ook veel infra in naar voren komt en dat kunnen wij ook. Maar ons hart gaat echt uit naar de grote machines en het grondverzet daarbij. Op het moment hebben we een leuk project in Duitsland lopen in een Bruinkoolgroeve in Garzweiler. Daar zijn we honderdduizend kuub grond aan het verzetten om een aantal grote waterbuffers aan te leggen met graafmachines, bulldozers en dumpers. Daarnaast zijn we ook vlakbij ons kantoor in de Beatrixhaven bezig voor een vaste klant die daar een nieuwe locatie gaat maken. Op dit project maken we voor 5,5 hectare al het grondwerk, infra, riolering, verharding en voorzien wij de hallen van stelconplaten, een prachtig project om te doen. Naast onze traditionele diesel graafmachines staat ook onze nieuwste aanwinst de Doosan DX165W Electric te draaien. Machinist Jan is tot nu toe echt super positief over de machine. Hij gaf aan dat de machine lekker stil is voor hemzelf maar ook voor de mensen buiten, hij vond hem fijner draaien dan de diesel variant en dat doet ons erg goed. Het is toch spannend om over te gaan naar elektrisch, maar onze eerste indruk is dus erg positief.

Kernwaarden

Wij zijn een bedrijf wat in principe nooit “Nee” verkoopt. Zo staan we ook bekend bij onze klanten; we willen het altijd voor ze doen en regelen. Maar daarnaast denk ik dat we ook in de markt bekend staan om onze kennis, kunde en innovatie. We lopen graag voorop. Dit hebben we altijd al gedaan, denk daarbij bijvoorbeeld aan de GPS en de draaikantelstukken. Toen dat op de markt kwam waren we één van de eerste die hiermee aan de slag gingen, maar ook nu met de energietransitie en duurzaamheidstopics hebben we die stap gezet, wij gaan die richting op! Waar je in de randstad ziet dat dit al steeds meer verplicht wordt, zien wij dit in Limburg nog niet zo zeer maar dan nog willen wij die stap alvast zetten omdat we dit belangrijk vinden. Dit is ook een reden waarom we ons hebben aangesloten bij ‘De Bouwplaats van Morgen’ een initiatief wat we samen met zeven andere ondernemers hebben om samen met TNO en RVO kennis te vergaren maar ook te delen met de sector om een emissieloze bouwplaats te kunnen bewerkstelligen.



Machinist: Jan Haveman

Peilers

Zonder meer duurzaamheid is voor ons een peiler waar we de komende jaren steeds meer focus op gaan leggen. Dit is op dit moment elektrificeren, maar dit kan op een later moment ook nog een andere energiebron zijn die we willen toevoegen. Die ontwikkelingen gaan zo snel. Daarnaast zetten wij ook in op ons recyclingbedrijf. Wij verwerken veel afval en sorteren dat uit tot allemaal bruikbare stromen. Zo hebben wij ook veel betonpuin dat uit wegenbouw projecten komt, dit bewerken wij zodat het weer hergebruikt kan worden in de betonindustrie, dit is dus hoogwaardig hergebruik. Je ziet in de markt dat de grondstoffen steeds schaarser worden. De vraag voor ons hierin is; hoe kunnen we meer regionaal werken met grondstoffen maar ook duurzaam zijn? Er is in de recycling nog veel mogelijk en daar willen we graag op inspringen.

Goede voornemens

“Een tijdje geleden heb ik mijn enkel gebroken, ik zou het fijn vinden om weer lekker te kunnen lopen”, grapt Christian. Maar dit zouden we goed kunnen koppelen aan mijn echte goede voornemen en dat is om volgend jaar meer naar buiten te gaan, naar de projecten en de mensen. Voor het bedrijf zelf echt focussen op die duurzaamheid maar ook op de medewerkers. Altijd, maar zeker in de huidige markt is het super belangrijk om goed voor je mensen te zorgen dat ze happy zijn en dat je als bedrijf ook interessant bent om bij te komen werken.”

Connectie

“Al voordat de broers Staa degaard, Staad hadden opgericht kochten we al machines bij ze dus de connectie is er al lang. Je merkt meteen dat het net als het onze een familiebedrijf is. Ik spreek zelf vaak met één van de broers Sijmen of Pieter en dat ervaar ik gewoon als zeer prettig. Dat zie je niet zoveel meer in onze sector. Het wekt ook vertrouwen om de eigenaren zelf te spreken en ik heb een goede klik met ze. Het is voor ons eigenlijk zo dat het contact met de dealer en hoe ze opereren minstens zo belangrijk dan de kwaliteit van de machine. Iedere goede machine gaat wel eens kapot maar hoe dat dan wordt opgelost dat zegt alles over de dealer en dat doen ze bij Staad gewoon erg goed.”

TOEKOMSTMAKERS.

We ontmoeten Bert Jan Roossink, de trotse eigenaar van Roossink Loonbedrijf Grondverzet en Containers uit Enschede. De onderneming is eind jaren '70 opgericht door zijn opa, vader en oom. Vandaag de dag biedt Roossink een breed pakket aan diensten aan, om klanten zoveel mogelijk te kunnen ontzorgen. "Een machine moet doen wat ik vraag en ik moet doen wat de klant vraagt. Als dat samenkomt, dan kun je iets bereiken."



Wijze ondernemersles

Bert Jan was net 16 jaar, toen hij in juli 2003 voor het eerst in de zaak ging werken. Zijn oom had zich een paar jaar eerder afgesplitst en het loonbedrijf onderging daarna een flinke reorganisatie. "Het liep niet en de werkzaamheden liepen terug", kijkt hij terug op die tijd. "Enkele opdrachtgevers haakten af, waarna we in afgeslankte vorm verder moesten. Alles wat enigszins van waarde was moest verkocht worden en met de rotzooi blijf je zitten. Dat was een hele wijze ondernemersles. We moesten een ander systeem bedenken om de toekomst van het bedrijf veilig te stellen."

Naar eigen hand zetten

In die opzet is Roossink uitstekend geslaagd. Sinds 2012, na het afronden van zijn schooltijd, draait Bert Jan fulltime mee en nam uiteindelijk het stokje over van zijn vader. Sindsdien heeft hij alles meer naar zijn hand kunnen zetten, zowel als het gaat om de werkzaamheden maar ook betreft het personeel en materieel. Waar voorheen twee andere merken de boventoon voerden, is het nu ook Doosan-oranje dat de klok slaat. Bert Jan: "In 2007 had toenmalig importeur Ro-Ad een vertegenwoordiger in Haaksbergen, die ons voor het eerst liet kennismaken met dit Koreaanse merk. Niet veel later mocht Almat Laren hier een van de eerste Doosan machines in Twente leveren. Mijn oom kocht er in hetzelfde jaar ook één."

Samen iets bereiken

Later is er in Enschede een tweede Doosan machine gekomen en in december vorig jaar is via Nijland Service nummer drie besteld. Daarmee beschikt het loon- en grondverzetbedrijf na een -3 nu over een -5 en -7 machine. Na twee DX140W's is ditmaal de keuze gevallen op de iets zwaardere DX160W-7. "Ik ben erg tevreden over het merk, de machines en de prijs. Alles is duur tegenwoordig, maar Doosan biedt nog altijd veel kwaliteit voor een goede prijs. Het zijn super nette en mooi afgewerkte producten. Een machine moet doen wat ik vraag en ik moet doen wat de klant vraagt. Als dat samenkomt, dan kun je iets bereiken."

Passend bij het werk

Met de 16-tons mobiele graafmachine beschikt Roossink voortaan over een machine met een iets zwaardere onderwagen, en daarmee wat meer capaciteit. "Ik vind dat je een machine altijd passend moet maken bij

het werk en niet andersom", stelt Bert Jan. De DX160W-7 wordt ingezet voor alle voorkomende werkzaamheden. Roossink is daarbij grotendeels afhankelijk van wegenbouwers, aangezien men voor 90% in de verhuur zit. Naast grondwerk- en straatwerk draait de nieuwe aanwinst ook in het groen- en slootonderhoud. Daarom is de Doosan vrij luxe uitgevoerd, met onder meer engcon-besturing. "Als de machinist tevreden is, kan hij zichzelf goed verkopen en kunnen wij de machine langer inzetten. Dan ben ik ook blij."

Niet meer 's avonds

Volgens Bert Jan zijn de machinisten gek op hun Doosan machines. Nu er een tweede mobiele graafmachine bij is gekomen, hoeft er niet meer altijd 's avonds en in het weekend gewerkt te worden. "De DX140W-5 draaide met gemak 2.000 uur. Ik was altijd op zoek naar een oplossing qua overwerken of inhuur. Nu draaien beide machines jaarlijks zo'n 1.500 tot 1.600 uur. Ze worden door de machinist zelf onderhouden. Er is altijd een directe lijn met de servicemonteur van Nijland. De Doosan-dealer zit dusdanig dichtbij, dat men altijd snel kan schakelen. Niets dan lof over het contact met Nijland Service, zowel qua aflevering als afwerking van machines. Een goede band met de dealer maakt echt het verschil op het punt van service en onderhoud."

Geen glazen bol

Ondanks de onzekerheid in de markt kijkt Roossink terug op een mooi jaar en ziet de toekomst met vertrouwen tegemoet. "Ik ben blij dat ik geen glazen bol heb, want iedereen heeft last van de stikstofproblematiek en de hoge energieprijzen. Zolang ik gas blijf geven, blijft het personeel ook enthousiast. Naast tien eigen mensen hebben we dagelijks vijf tot tien zzp'ers en stagiairs rondlopen. Ik vind dat we jonge aanwas een kans moeten geven; zij moeten het vak leren in de praktijk. Verder is verduurzaming erg belangrijk. Er is geïnvesteerd in frisse auto's die voldoen aan de Euro 6-norm en machines met weinig uitstoot. Het asbest is van de daken en er liggen nu 900 zonnepanelen. Onder het motto 'Steeds vernieuwend bezig' gaan we mee in moderne techniek en vernieuwende activiteiten. Wie stilstaat, gaat het niet redden. Als opdrachtgevers meer willen betalen voor een elektrische machine of truck, dan gaan we daar serieus naar kijken."



GRONDLEGGER.

Machinist: Marcel de Meer

Het bedrijf:

Aannemings- en verhuurbedrijf

Oostvliet BV is in 1977 opgericht door Bernhard Hoogendoorn aan de Oostvlietweg in Leidschendam en verhuisde in 2005 naar Zoeterwoude. De huidige directie wordt gevormd door de broers Wim en Marc, die leiding geven aan een vast team van vijftien medewerkers en enkele ZZP'ers. Als corebusiness richt men zich op verhuur en op aangenomen werken in de grond-, weg- en waterbouw voor zowel overheid als aannemers of bouwcombinaties, met als specialisaties grondverzet en de realisatie van oeverbescherming.

De machine:

Oostvliet kiest regelmatig voor verjonging van de vloot en investeert om die reden dit jaar in twee nieuwe **Doosans van het type DX235LC-7**.

De eerste 25-tons rupsgraafmachine is door ELM Bouwmachines geleverd ter vervanging van een een -5 uit 2019. Nummer twee is recent toegevoegd als opvolger van een DX225LC-5.

“Dankzij grotere hefcilinders heeft een DX235LC-7 iets meer hefcapaciteit dan de DX225LC-5”, licht Wim Hoogendoorn toe. “Vandaar dat we nu zijn overgestapt op in totaal vier stuks DX235LC-7.”



Jarenlange ervaring

Wim Hoogendoorn is sinds 2005, samen met zijn broer Marc, DGA van Aannemings- en verhuurbedrijf Oostvliet BV in Zoeterwoude. Hij vertelt: “Wij zijn in de beginjaren '90, na onze middelbareschooltijd, gaan werken in het bedrijf dat in 1977 is opgericht door onze ouders. Oostvliet is actief voor overheid, hoofdaannemers en collega's. Het werk is hoofdzakelijk infra gerelateerd. Wij zijn regionaal bekend onder onze klanten, collega-bedrijven en leveranciers vanwege onze jarenlange ervaring in grondverzetverhuur en aanverwant infrawerk. Dat doen we met een vaste club van vijftien medewerkers en de dagelijkse ondersteuning van enkele ZZP-collega's.”

Trouwe Doosan-klant

Oostvliet werkt al jarenlang met Doosan graafmachines, die eerst onder de naam Etec werden geleverd door Henk van Vliet. De overstap naar ELM Bouwmachines betekende echter geen grote verandering. “Nagenoeg alles bleef hetzelfde. Bovendien kenden we ELM goed, want die leverden hier van vroeger uit al tractoren.” Het moderne materieelpark omvat een breed aanbod, met naast diverse graafmachines op rupsen of banden ook wielladers, knikdumpers, grondwalsen en tractoren. Het Doosan-gehalte is opvallend groot. Zo tellen we een DX63-3 midigraver met draaikantelstuk, twee DX140W en één DX160W mobiele graafmachines en op rupsgebied inmiddels vier DX235LC's.

Rijk uitgerust

Daarmee is nu ook hun laatste DX225LC vervangen door een iets zwaardere en krachtigere DX235LC-7. “Bij de aanschaf van nieuw materieel kijken we naar de uitstoot, betrouwbaarheid en inzetbaarheid van een machine. Onze graafmachines zijn om die reden uitgerust met een Engcon draaikantelstuk en GPS van Topcon. Die twee extra's zijn de laatste jaren van groot belang gebleken op projecten. De werkzaamheden worden steeds nauwkeuriger en ook vaak uitgevoerd op kleine en drukke oppervlaktes. Alle machines zijn perfect afgeleverd naar wens van de machinist. Dat gaat van een extra werkklamp, schoenenstok of andere plek voor de brandstof vulpomp tot aan de individuele afstelling van de hydraulische bediening.”

Toegevoegde waarde

Hoogendoorn is vol lof over de toegevoegde waarde vanuit ELM Bouwmachines. “Ik ben van mening dat wanneer service landelijk geregeld is, het daardoor minder snel en accuraat wordt. Nu zijn de lijnen kort en kennen Sander de Regt en zijn team onze machinisten bij naam. Klein onderhoud doen de machinisten zelf en alle grote beurten of reparaties verzorgt ELM. Zij staan altijd voor ons klaar en wij voor de klant. We leven in een roerige tijd, ook op energiegebied. De afschrijving op onze machines staat met gemiddeld 1500 draaiuren per jaar onder druk. Toch willen we blijven investeren in ons materieel, om zo bij te kunnen dragen aan een schoon en leefbaar Nederland.”

Kantelpunt in branche

Zo op de valreep van dit jaar kijkt Wim Hoogendoorn op ons verzoek vooruit naar de toekomst. “De branche beweegt zich natuurlijk steeds meer richting emissievrij. We hebben al wel naar een elektrische machine gekeken, ook omdat ELM met Etec op dit gebied heel actief is, maar onze branche is op dit moment nog net niet ver genoeg. Als we van de traditionele energiebron afstappen, betekent dit dat we anders naar producties en planning van het materieel moeten kijken. We denken wel dat het kantelpunt er aan zit te komen en houden dus goed in de gaten welke kant het zich op ontwikkelt. Daarover is veel contact met dealers en collega's. Het gaat onherroepelijk veranderen, maar tot dusver is de keuze steeds gevallen op een traditionele dieselmotor.”





DOOSAN DX235LC-7



Machinist: Martijn Kramer



UITGEDIEPT.

Op project Zeeburgereiland in Amsterdam draait machinist Martijn Kramer met zijn nieuwe Doosan DX140W-7.

Voor Van der Ploeg Kraanverhuur uit Schagerbrug kent de mobiele graafmachine van het merk geen geheimen meer. Ze bezitten er op dit moment vier: drie DX140W's van de laatste drie generaties en eigenaar Bas van der Ploeg is zelf te vinden op een DX170W. "Ik zeg altijd: eerst de man, dan de machine. Een vakman als Martijn verdient zich vanzelf terug en daarmee ook de investering in nieuw materieel. We hebben een team van ervaren machinisten, die echt hun werk verstaan. Dat wordt door klanten heel erg gewaardeerd. Het komt regelmatig voor dat een opdrachtgever onze machinist mee naar het volgende project vraagt."



Hoe het begon

Bas startte in 1994 als ZZP'er met een eigen graafmachine. Toen hij zoetjesaan steeds meer werk kreeg, is er een tweede machine bij gekomen en dus ook een extra machinist. Zo breidde het bedrijf steeds verder uit, waarop Bas en zijn vrouw Arjette – die de boekhouding verzorgt – besloten om er één BV van te maken. “Er kwam steeds meer personeel bij. Ik heb tientallen machines gehad. Liep ik alleen nog op kantoor om telefoontjes aan te nemen. Dat vond ik op een gegeven moment niet meer leuk.” Toen zoon Bram in 2016 mee ging helpen in het bedrijf, is er een nieuwe rolverdeling gemaakt. “We doen allebei een gedeelte klantcontact en draaien daarnaast op een machine. Naast negen man personeel doen we veel inhuur en doorverhuur als aanvulling op onze eigen machines. Het werkgebied bestaat grotendeels uit Amsterdam en omgeving, maar ook de kop van Noord-Holland: regio Hoorn of Alkmaar.”

Zeer te spreken

Het materieelpark in Schagerbrug telt diverse midgravers en vier mobiele graafmachines van Doosan. Naast een DX170W-5 heeft Van der Ploeg de beschikking over drie DX140W's, een -3, een -5 en sinds enkele maanden ook een -7. Bas is zeer te spreken over de 14-tonners op banden. “Dat zijn zo'n ongelooflijk goede machines. Onze DX140W-3 heeft al bijna 11.000 uur op de teller, maar doet het nog uitstekend. Nieuw of oud, ze draaien allemaal goed, al is alles bij de -5 en zeker bij de -7 natuurlijk wel net weer wat nieuwer.”

Echte alleskunner

De DX140W-7 is door Anema net na de bouwvak geleverd en is dankzij bredere banden heel stabiel. Van der Ploeg: “Het is een superkraan. De Stage V motor maakt het een zuinige en stille machine, die minder storingsgevoelig is geworden door het ontbreken van EGR. Het is een echte alleskunner, die op een reconstructiewerk als Zeeburgereiland perfect tot zijn recht komt: rioleringswerk, drainage of leidingen leggen, taluds maken en helpen bij straatwerk. De Doosan is uitgerust met een triple giek en SMP draaikantelstuk, maar beschikt niet over GPS of overdruk. Daar wordt ook weinig om gevraagd.”

Veel vastigheid

De machines van Van der Ploeg staan veelal op langdurige projecten. Zo helpt Sieme met de DX140W-5 bij de realisatie van een nieuw datacentrum voor Microsoft, terwijl de DX170W dagelijks is te vinden in de Amsterdamse Westhaven bij een firma die kunstgrasrollen recyclet. Bas realiseert zich dat het fijn is om zoveel vastigheid te hebben. “Ik heb jaren op de grond- en baggerstort in Amsterdam gestaan. Eerst met een DX225LC-3 en in 2015 namen we de eerste -5 van Nederland in gebruik. Die is nu ingeruild op de DX140W-7. Het werk voor een rups wordt minder, terwijl er vele malen meer werk is voor mobiele graafmachines. Als het op een gegeven moment weer aantrekt, dan kopen we gewoon een nieuwe.”

Echt uithangbord

Van der Ploeg is echt een uithangbord voor Doosan, maar was vroeger fan van een ander merk. Nadat de servicevestiging in de buurt werd gesloten, verwaterde het contact en zocht Bas zijn heil elders. “Ik voelde nooit de noodzaak om over te stappen, maar had wel eens een Takeuchi gekocht via Anema. In het begin was ik dan ook best een beetje huiverig om over te stappen op een Koreaans merk, maar vertrouwde op de goede service vanuit de dealer. Na al die jaren kan ik zeggen dat de kwaliteit heel goed is. Ik kan echt geen enkel negatief punt opnoemen. Bovendien is Doosan heel vooruitstrevend bezig.”

Totaalplaatje klopt

Door zuinig met het materieel om te springen, blijven de machines lang in een voortreffelijke staat. Bas' motto luidt dan ook: onderhoud is behoud. “Al onze machinisten onderhouden hun machines goed. Olie, filters of eindaandrijving, dat doen we allemaal zelf. Het zorgt voor meer binding met de machine. Eens per jaar komt er een servicemonteur bij om het materieel te keuren en kleppen te stellen. Zodra ik een midgraver inruil, is de kans groot dat dit een Doosan wordt. Het totaalplaatje klopt gewoon: kwaliteit, bedieningsgemak en service. Dat laatste is bij Anema bijzonder goed. We willen altijd graag een kar bij de mobiele graafmachines, zodat de machinist volledig selfsupporting is. Dat regelt de Doosan-dealer ook gewoon. Ik zie dat echt als een stukje meerwaarde.”

TIP VAN DE DEALER

Vandaag lopen we een ochtendje mee met magazijnmedewerker Paul. Hij maakt deel uit van het magazijnteam van Staad. Het is de afdeling waar alles samenkomt van het bedrijf zodat alle monteurs weer goed aan het werk kunnen en onze klanten met onderdelen vooruit worden geholpen.

Even voorstellen

We gaan vandaag mee met Paul (2e persoon van links), maar wie is dat en hoe is zijn kijk op het team? We gaan het allemaal bespreken. Paul is 24 jaar en woonachtig in Mariahout. Hij is samen met zijn vriendin druk bezig met zijn nieuwbouwwoning. In zijn vrije tijd support hij zijn favoriete voetbalclub PSV en slaat hij graag een balletje op de tennisbaan. Na zijn middelbare schoolcarrière is hij direct bij Staad aan het werk gegaan. Hier werkt hij inmiddels 4,5 jaar en heeft veel ervaring op gedaan. Daarnaast is Paul ook lid van Logistiekelingen. Dit is een organisatie die laat zien hoe mooi en interessant de logistieke sector eigenlijk is.

Magazijn

Het magazijn van Staad bestaat momenteel uit vier mensen; Paul, Corné, Chris en Huib. Ze hebben een grote verantwoordelijkheid. Het magazijn zorgt er namelijk voor dat de servicemonteurs en opbouw monteurs fijn kunnen werken en de onderdelen altijd klaar staan. Daarnaast helpen ze bellende klanten met onderdelen die ze voor hun grondverzetmachine nodig hebben.

De dag

Na kort het weekend te hebben besproken onder het genot van een goede bak koffie, kan de dag beginnen. Iedere morgen wordt de mailbox gecontroleerd op eventuele vragen of bestellingen. Vandaag bleek dat een klant nieuwe brandstoffilters nodig had voor zijn Doosan machine. Door het artikelnummer van de brandstoffilters op te zoeken in het systeem, konden ze makkelijk gepickt worden en worden verzonden naar de desbetreffende klant. Een volgende klant kwam onderdelen halen aan de balie, die hij de dag ervoor had besteld. Paul had ervoor gezorgd dat alles op tijd klaar lag, zodat de klant meteen door kon. De telefoon bleef tussendoor ook gewoon rinkelen. Zo moest een klant een aantal onderdelen hebben voor zijn machine, maar gaf een nogal lastige instructie. Maar met de ervaring en technische kennis van Paul konden de onderdelen toch verzonden worden en wist hij weer een klant tevreden te stellen.

Een schitterend vak

“Het mooiste aan mijn vak is dat je dagelijks zoveel contact met klanten hebt en ze iedere keer weer blij kan maken. Vaak stellen ze de meest technische vragen en dan moet ik in het systeem gaan zoeken naar het juiste onderdeel, maar als je dan het juiste onderdeel hebt gevonden en eenmaal een akkoord krijgt, dan geeft dat wel een kick. Daarnaast vind ik het ook erg fijn dat je erg gevarieerd werk hebt. Geen dag is hetzelfde. En wat het magazijn van Staad echt bijzonder maakt, is de gezelligheid die heerst op de werkvloer. Collega's hebben echt een goede band met elkaar en iedereen voelt zich echt enorm thuis. Mede daarom ga ik iedere dag met veel plezier naar het werk toe,” aldus Paul.

Lijken de werkzaamheden van Paul jou ook interessant of ben je benieuwd naar andere functies? Neem dan contact met ons op of met één van de andere dealers die ook gave vacatures open hebben staan!



MACHINES AFGELEVERD.

Wist je dat we iedere standaard uitgevoerde Doosan grondverzetmachine specifiek naar klantwens opbouwen?
Op deze pagina's vind je een selectie van de machines die onlangs zijn afgeleverd aan onze klanten.



Doosan DX140W-7
Bas v.d. Ploeg
Schagerbrug



Doosan DX300LC-7
C.T.B.B. B.V.
Bergambacht



Doosan DX140W-7
Cito Transport
Nederhorst Den Berg



Doosan DX10z
Poppink
Reutum



Doosan DX10z
Raaijmakers Riooltechniek
Nistelrode



Doosan DX140W-7
Loonbedrijf Reimink B.V.
Den Ham



Doosan DX10z
Hoveniersbedrijf Odink_Nijverdal
Nijland



Doosan DX235LCR-7
Jac Barendregt B.V.
Rhoon



Doosan DX100W-7
Van der Stool Machineverhuur
Badhoevedorp



Doosan DX140W-7
SB Grondverzet
Beersveld



Doosan DX140W-5
Stratenmakersbedrijf Smulders B.V.
Berlicum



Doosan DX140W-7
Van der Ende Grondverzet
De Lier



Doosan DX170W-7
Loonbedrijf Ellen V.O.F.
Klazienaveen



2x Doosan DX255LC-7
Loonbedrijf Entjes
Slochten



Doosan DX160W-7
Loonbedrijf Hoeymakers en Kellenaers
Lottum



Doosan DX225LC-7
VOF Wester
Oudesluis



Doosan DX27z
Wilemsen Glasvezel
Enschede



Doosan DX170W-7
Witlox Groentechniek en Wegenbouw
Uden

Staat jouw nieuwe machine de volgende keer hier tussen? Neem contact met op jouw dealer voor een vrijblijvende offerte.

Anema Arum VOF
+31 517 641 329
Staad BV
+31 413 725 111

ELM Bouwmachines BV
+31 102 004 383
Nijland Service
+31 547 291 291

Snippe Erica BV
+31 591 301 641

GEBRUIKTE MACHINES.

Een machine met ervaring levert net zo'n strak werk af als een machine met minder uren op de teller. Op deze pagina vind je een selectie van de gebruikte machines die wij aanbieden.



Doosan DL280-5
2020 | 1684 uur



Doosan DX19
2020 | 420 uur



Doosan DX140LCR-7
2021 | 446 uur



Doosan DX160W-5
2021 | 1411 uur



Doosan DX210W-5
2020 | 900 uur



Doosan DX225LC-5
2018 | 4420 uur



Doosan DX225LC-7
2019 | 2490 uur



Doosan DX140W-3
2016 | 5700 uur



Doosan DX85R-3
2019 | 850 uur



Doosan DX140W-3
2016 | 3500 uur



Doosan DX160W-5
2018 | 3000 uur



Doosan DX225LC-5
2019 | 3556 uur

Staat jouw droommachine hier niet tussen? Bel ons gerust voor het complete aanbod:

Anema Arum VOF
+31 517 641 329
Staad BV
+31 413 725 112

Nijland Service
+31 547 291 291
Snippe Erica BV
+31 591 301 641

ELM Bouwmachines BV
+31 10 200 4383

SLIM GEHUURD.

Loonbedrijf Ellen heeft passie voor de bieten maar doet daarnaast nog veel ander agrarisch loonwerk. Op dit moment heeft Mark samen met zijn broer het bedrijf dat ze in 2013 hebben overgenomen van zijn vader en drie ooms. Sinds jaar en dag draaien ze de bietencampagne met het bedrijf en sinds 2010 doen ze dit met Doosan mobiele graafmachines. Op dit moment staan er twee mobiele graafmachines 24/7 bieten te laden. Daarnaast zijn ze ook actief in drijfmest en het telen van uien. De interesse voor het vak is er bij Mark met de paplepel al ingegoten. Van kids af aan vindt hij het mooi werk en voor hem was het dan ook meer dan logisch om het bedrijf in te gaan.



Machinist: Niels Tigelaar

Spitsuur

Van half september tot eind januari loopt de bietencampagne en is het spitsuur in het bedrijf. Dit is best een lange periode voor een spitsuur en dat vraagt niet alleen de drive van Mark, maar ook van zijn twee medewerkers. "Ze zijn als familie voor mij. We zijn natuurlijk een familiebedrijf maar omdat we zo'n klein clubje zijn is dat ook belangrijk omdat je wat voor elkaar over moet hebben. Ik ben zelf daardoor ook altijd mee de baan op. Het is daarom fijn om een klein bedrijf te blijven zodat ik dat ook kan blijven doen."

Niet graven

"Eigenlijk alles wat we met de mobiele graafmachines doen, doen we met een grijper. We hebben drie Doosan mobiele graafmachines en die graven alle drie niet, lacht Mark. We gebruiken de Doosans voor de bieten of in de groenverwerking. Voor al deze werkzaamheden gebruiken we de grijper die wij aan onze Doosan machines hebben zitten. Uit het verleden is dit zo ontstaan en zo kennen onze klanten ons ook. We blijven ons richten op deze werkzaamheden. Mijn goede voornemen voor volgend jaar is dan ook om de continuïteit te waarborgen in ons bedrijf."

Gunnen

Een dorpje verder van Loonbedrijf Ellen zit hun dealer HO Snippe Erica B.V.. Naast dat ze zo dichtbij zitten is het voor Mark "het voor elkaar klaar staan en elkaar wat gunnen", wat de connectie tussen hen zo sterk maakt. Ik zeg altijd als onze dealer nu een ander merk gaat verkopen ga ik mee over naar

dat andere merk. Zo zwart-wit is het natuurlijk niet maar meer om aan te geven dat voor mij de relatie met onze dealer super belangrijk is. Dit in combinatie met de goede prijs-kwaliteit verhouding van Doosan maakt het plaatje natuurlijk helemaal compleet. Bij calamiteiten tijdens ons werk is het belangrijk dat we snel kunnen schakelen omdat we nu 24/7 draaien en dat begrijpen ze bij HO Snippe Erica B.V. maar al te goed."

Testen

Op dit moment huurt Mark een Doosan DX170W-7 mobiele graafmachine in, omdat hij van zijn opdrachtgever nog een Rayon erbij heeft gekregen. Daarom was het voor hem een slimme zet om een machine te huren. "Zo kan ik afwachten of we volgend jaar deze opdracht weer krijgen maar daarnaast ook om de machine te testen. We huren nu een machine bij die lichter is dan onze andere mobiele graafmachines. Dit zijn Doosan DX190W mobiele graafmachines. Doet deze het nu ook het hele seizoen goed dan kan ik de volgende machine net wat lichter aanschaffen. Voor mij waren al deze pluspunten de reden om de machine voor een langere periode te huren bij HO Snippe Erica B.V. die ons daar super bij hebben geholpen."

Doosan nieuws

DOOSAN IS TOONAANGEVEND OP DE BAUMA



Doosan presenteerde een toonaangevend display van nieuwe ultramoderne machine- en digitale technologieën op de Bauma 2022. De Doosan-stand is gecentreerd rond een speciaal Innovation Center en werd onder het thema Powered by Innovation gepresenteerd. De nieuwste ontwikkelingen waren te zien waaronder de toonaangevende Concept-X-, Xitecloud- en DoosanCONNECT-systemen van het bedrijf, samen met andere unieke producten zoals 's werelds eerste 'transparante bak' en de nieuwe DX225LC-7X, Doosan's eerste 'slimme' rupsgraafmachine. Tot slot, bij de top van het assortiment behoren de nieuwe DX1000LC-7 100 tons rupsgraafmachine, de bekroonde DL580-7 wiellader en een gloednieuwe 4x4-versie van de Doosan DA45-7 knikdumper. Aan het compacte uiteinde van het Doosan-assortiment worden voor het eerst de nieuwe minigraafmachines van 2 tot 5 ton van het bedrijf en de nieuwe midi-graafmachine van 10 ton getoond, naast het nieuwe Doosan-assortiment compacte wielladermodellen. Ook was er een preview van de eerste emissievrije minigraafmachine van Doosan, de DX20Z-E, die in 2023 gelanceerd zal gaan worden.

Doosan Concept-X en XiteCloud-systemen

Doosan demonstreerde de nieuwste versie van Concept-X, 's werelds eerste onbemande geautomatiseerde en geïntegreerde besturingsoplossing die in 2019 werd geïntroduceerd, voor bouw-, steengroeve- en mijnbouwlocaties. XiteCloud is de eerste fase in de commercialisering van Concept-X - het maximaliseert de productiviteit door complexe 3D-bouwonderzoeken van drones en grondwerkberekeningen op te nemen in een cloudplatform, waardoor ze in slechts één tot twee dagen kunnen worden voltooid.

DoosanCONNECT-app van de volgende generatie

Doosan demonstreerde het DoosanCONNECT TMS-vloot- en activabeheersysteem van het bedrijf op Bauma. DoosanCONNECT is een mobiele applicatie die beschikbaar is voor zowel Apple- als Android-apparaten en die klanten nu een nieuw alles-in-één beheersysteem

voor Doosan-bouwmachines biedt. De nieuwste upgrade van de DoosanCONNECT-app introduceert extra services en uitgebreide algemene functionaliteit, waardoor de app alle processen van bediening en onderhoud tot de aankoop van onderdelen via dit ene platform kan beheren. Het systeem is ontworpen om de productiviteit en efficiëntie op bouwplaatsen te verhogen door de tijd en moeite van het materieelbeheer te verminderen in vergelijking met offline en andere oplossingen.

's Werelds eerste 'transparante bak'-systeem

Het in de branche unieke 'transparent Bucket'-veiligheidssysteem van Doosan zwaaert voor het eerst op de Bauma aanwezig. De transparante bak is het eerste veiligheidssysteem in zijn soort dat een oplossing biedt om het gevaar van dode hoeken voor de bakken van wielladers te voorkomen.

De DX225LC-7X - Doosans eerste 'slimme' graafmachine

De nieuwe DX225LC-7X, de eerste 'slimme' rupsgraafmachine van Doosan, die voor het eerst ter wereld op de Bauma werd getoond, is ontworpen om machinisten te helpen sneller en efficiënter te werken. Om dit te vergemakkelijken, biedt de DX225LC-7X standaard een aantal opwindende nieuwe functies, waaronder Full Electric Hydraulic (FEH)-technologie. Naast het FEH-systeem omvatten andere standaardfuncties van de DX225LC-7X geïntegreerde 2D-machinegeleiding en machinebesturingssystemen, evenals een E-Fence Virtual Wall.

DX1000LC-7 - De grootste graafmachine ooit van Doosan

Op Bauma introduceerde Doosan de nieuwe DX1000LC-7 Stage 5 100 ton rupsgraafmachine, het grootste graafmachinemodel dat ooit door het bedrijf is geproduceerd. Aangedreven door de krachtigste motor in de klasse van 100 ton, heeft de DX1000LC-7 ook het hoogste hydraulisch debiet voor een machine van dit formaat, met de beste prestaties in zijn klasse, een hogere productiviteit, een lager brandstofverbruik en soepelere bediening.



Gloednieuw knikdumper-concept van Doosan

Een andere wereldpremière voor Doosan op de Bauma was de eerste 4x4 knikdumper van het bedrijf. De nieuwe 4x4-versie van de DA45-7 is bedoeld om de uitdaging aan te gaan met starre dumptrucks in de klasse van 40 ton. Met zijn 4x4-ontwerp is de nieuwe versie van de DA45-7 beter in het omgaan met slechte wegen, gladdere rijoppervlakken en steiler terrein dan starre dumptrucks. De DA45-7 4x4 heeft ook een betere draaicirkel dan vergelijkbare starre dumpers.

Volgende generatie Doosan compacte graafmachines

Bauma geeft een eerste blik op geselecteerde modellen van Doosan's volgende generatie minigraafmachines en een nieuwe midi-graafmachine op wielen. De nieuwe minigraafmachines DX27Z-7 van 2,8 ton, DX35Z-7 3,9 ton, DX50Z-7 5,4 ton en DX55R-7 5,7 ton voldoen aan Stage V en zijn allemaal ideaal voor werkzaamheden in kleine ruimtes. De DX100W-7 10 tons midi-graafmachine op wielen van Doosan was ook te zien op de Bauma en heeft een nieuw design.

Nieuwe compacte wielladers

Ook was te zien op de Bauma-stand, de Doosan vijf nieuwe compacte wielladermodellen in première brengen, de DL60-7, DL65-7, DL80-7, DL85-7 en DL80TL-7, met bedrijfsgewichten van 3.500 tot 5.000 kg.



KOFFIE PRAAT.

Nieuws uit de regio



Loonbedrijf Schuurman B.V. in Abcoude viert maar liefst het 55 jarig bestaan van het loonbedrijf.

Met een imposante geschiedenis die zich kenmerkt door een zeer trouwe klantenkring, loyale medewerkers en een modern machinepark, heeft Loonbedrijf Schuurman zich ontwikkeld tot een allround Loonbedrijf dat veel waarde hecht aan betrouwbaarheid, betrokkenheid en innovatie.

Tijdens de open dag is er een indrukwekkende rij Doosan kranen te zien, met maar liefst 7 Doosan machines is Loonbedrijf Schuurman een trouwe klant van Dealer ELM Bouwmachines B.V. Op deze wijze willen wij Gerbrand bedanken voor het vertrouwen en feliciteren wij hem met het prachtige jubileum!



MATT NIELEN Constructies B.V.

Hulpstukken van Grondverzetmachines,
Landbouwwerktuigen, Constructiewerkzaamheden,
Machine Modificaties

IJZERSTERK IN HET MAKEN VAN UW PRODUCT!



Heinz Moormannstraat 3
Tel : 0485-383098

5831 AS Boxmeer
info@mattnielen.nl

www.mattnielen.nl

NEXT LEVEL IN MACHINEBESTURING IS PROJECTBESTURING

Verbind draadloos uw machines, auto's en apparatuur,
houd hierdoor controle over projecten vanuit kantoor of
onderweg. Machinebesturing wordt Projectmanagement.

DEEL | MANAGE | ANALYSEER | VOLG | VOORKOM FOUTEN

SITECH NEDERLAND B.V.

+31 (0)493 - 68 10 00
INFO@SITECH-NEDERLAND.COM
WWW.SITECHSOLUTIONS.COM/NL

UW TRIMBLE
TECHNOLOGIE PARTNER



BREINWERK

WOORDZOEKER

Hoofdprijs: **Miniatuur Doosan DX380LC-5**

2e Prijs: **Doosan Jas**

3e Prijs: **Lego Doosan**

4e Prijs: **Doosan knuffel**

Stuur je oplossing voor **vrijdag 27 januari** naar
yanieke@staad-groep.nl

De woorden zitten horizontaal, verticaal en diagonaal in alle richtingen
in de puzzel verstopt. Zoek ze op en streep ze af. De overblijvende
letters vormen achter elkaar gelezen de oplossing.

AFSLUITING	GEVOEL	LIEDJES	SINT
ANTARCTICA	GLAD	LOOTJE	SLEE
APPELBEIGNET	GUUR	MUZIEK	SNEEUW
BAKKEN	HULST	NIEUW	SPANJE
CHAMPAGNE	JAAR	PAKJES	SPAR
DECEMBER	KAARS	PEPERNOTEN	STER
DINER	KERSTBAL	PIEK	TRADITIE
DUIK	KNUS	PROOST	VERSIERING
ETEN	KOKEN	RENDIER	WARMTE
FEESTVIEREN	KUSSEN	SCHAATSEN	

H T R A D I T I E J N A P S R
L U V E R S I E R I N G L D E
A O L C H A M P A G N E L O N
B O O S C H A A T S E N K A I
T D K T T K P J K A K V D O D
S E N S J P P R F E E U O A K
R C U E F E E S T V I E R E N
E E S N A N L P P K P Z W E L
K M S A D U B N E A N T U T I
D B E I I S E E K R R S E M E
R E E T N S I K T A N O I R D
U R I E S T G K T E A O N A J
U N E U O E N A P O N R T W E
G U K P D R E B E B A P S E S
W U M A A N T A R C T I C A N

□ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □
□ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □

Oplossing Grondwerk Najaar 2022: **Nederland is het poldermodel,**
kom met een oplossing voor de boeren

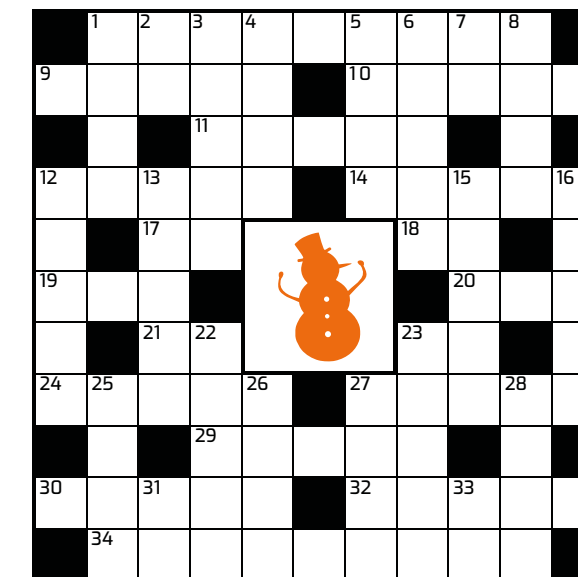
Hoofdprijs: Léon Kerkhof Tuinontwerp,- aanleg en onderhoud vof

2e Prijs: Finn, Loonbedrijf Modder

3e Prijs: Martjan Harthoorn, Harthoorn Vlissingen bv

4e Prijs: Rob van Amstel

KRUISWOORDPUZZEL



27 3 19 15 10 34 26 9 30

1 Winter 2 Kerst 3 Afsluiting 4 Jaar 5 Feest 6 Nieuwjaar
7 Kerstbal 8 Ster 9 Den 10 Kaars 11 Sneeuw 12 Familie
13 Warmte 14 Gevoel 15 Samen 16 Feestvieren 17 Versiering
18 Kerstboom 19 Kerstman 20 Muziek 21 Snee 22 Sint
23 Pepernoten 24 Strooien 25 Feestdagen 26 Koken 27 Bakken
28 Liedjes 29 Viering 30 Intocht 31 Eten 32 Kalkoen 33 Diner
34 Spanje 35 Antarctica 36 Pakjes 37 Kado 38 Schmnink
39 December 40 Lootje 41 Vuurwerk 42 Proost 43 Kaars
44 Oliebol 45 Appelbeignet 46 Duik 47 Twaalf 48 Traditie
49 Nieuw 50 Kussen 51 Liefde 52 Eland

SUDOKU

6	4		5	9			1
3							6
				3			7
	6			7		3	9
	1						5
9	4		1				8
4			7				
8							3
2			4	8		6	5



CONTACT

Werkgebied:

Groningen, Friesland, Flevoland en Noord-Holland	Almer Anema Siep Anema	+31 6 20 61 29 54 +31 6 53 33 13 03
Drenthe	HO Snippe Erica B.V.	+31 5 91 30 16 41
Gelderland en Overijssel	Tom Nijland	+31 6 23 97 83 39
Utrecht en Noord-Holland	Gerben Brouwer	+31 6 86 82 28 36
Zuid-Holland	Anno Blonk	+31 6 86 87 67 42
Zeeland, Noord-Brabant	Johan Zijlmans	+31 6 21 81 94 82
Limburg	Sijmen Staadegaard	+31 6 21 49 00 74
Gelderland	Frank Eugelink	+31 6 27 04 30 53

Openingstijden:
Anema Arum VOF
Maandag – vrijdag: 08.00 uur tot 17.00 uur.
Zaterdag: 9:00 uur tot 12:00 uur
Staad B.V.
Maandag – vrijdag: 07.00 uur tot 17.30 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 12.30 uur
ELM Bouwmachines B.V.
Maandag – vrijdag: 07.00 uur tot 17.30 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 12.00 uur
Nijland Service B.V.
Maandag – vrijdag: 08.00 uur tot 17.00 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 12.00 uur
HO Snippe Erica B.V.
Maandag - vrijdag: 08.00 uur tot 17.00 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 13.00 uur

Algemene gegevens:
ELM Bouwmachines B.V.
Transportweg 10, 2742 RH Waddinxveen
+31 102 004 383
info@elmbouwmachines.nl
www.elmbouwmachines.nl

Algemene gegevens:
Anema Arum VOF
Baarderbuorren 3, 8822 WR Arum
+31 517 641 329
info@anemabv.nl
www.anemabv.nl

Algemene gegevens:
Nijland Service B.V.
Bentlosestraat 58, 7497 MR Bentelo
Tel: +31 547 291 291
info@nijlandservice.nl
www.nijlandservice.nl

Algemene gegevens:
Staad B.V.
Doornhoek 3945, 5465 TC Veghel
+31 413 725 111
info@staad-groep.nl
www.staad-groep.nl

Algemene gegevens:
Handelsonderneming Snippe Erica B.V.
Verlengde Vaart NZ 33, 7887 EE Erica
+31 591 301 641
info@snippe-erica.nl
www.snippe-erica.nl

ANEMA ARUM

Handelsonderneming
Snippe Erica b.v.

nijland
SERVICE

ELM
BOUWMACHINES B.V.

staad.

ANEMA ARUM

Siep Anema
Verkoop
+31 6 53 33 13 03
siep@anemabv.nl

Almer Anema
Verkoop & verhuur
+31 6 20 61 29 54
almer@anemabv.nl

Nolle Mensonides
Verkoop binnendienst
+31 5 17 64 13 29
nolle@anemabv.nl

Peter de Jong
Service planning
+31 5 17 64 13 29
peter@anemabv.nl

Hendrik Louwsma
Werkplaats
+31 5 17 64 13 29
werkplaats@anemabv.nl

Nelleke Hilarides
Marketing & Communicatie
+31 6 13 84 24 29
nelleke@anemabv.nl

Jan Boersma
After sales – garantie
+31 5 17 64 13 29
janwb@anemabv.nl

Erik Jan Boersma
Service
+31 5 17 64 13 29
erikjan@anemabv.nl

Maciej Zak
Verhuur uitrustingsstukken
+31 5 17 64 13 29
maciej@anemabv.nl

Jeroen van Rooijen
Magazijn
+31 5 17 64 13 29
magazijn@anemabv.nl

staad.

Johan Zijlmans
Verkoop
+31 6 21 81 94 82
johan@staad-groep.nl

Frank Eugelink
Verkoop
+31 6 27 04 30 53
f.eugelink@staad-groep.nl

Pieter Staadegaard
Directie
+31 6 15 05 67 62
pieter@staad-groep.nl

Sijmen Staadegaard
Verkoop
+31 6 21 49 00 74
sijmen@staad-groep.nl

André van den Elzen
Verhuur
+31 6 25 34 98 84
verhuur@staad-groep.nl

Corné Vromans
Magazijn
+31 413 725 113
corne@staad-groep.nl

Joeri Gabriëls
Service planning
+31 413 725 113
joeri@staad-groep.nl

Chris Rijk
Inkoop
+31 413 725 114
chrisrijk@staad-groep.nl

Paul Cortenbach
Magazijn
+31 413 725 114
paul@staad-groep.nl

Theo van Dongen
Planning Machineopbouw
+31 6 15 42 64 02
theo@staad-groep.nl

Yanieke Jussen
Marketing & Communicatie
+31 6 15 45 62 43
yanieke@staad-groep.nl

Frank Verbij
Demonstrateur
+31 6 15 29 50 36
frankverbij@staad-groep.nl

Eefje van der Meijden
Assistent Werkplaats
+31 6 15 46 66 46
eefje@staad-groep.nl

Caroline Maas
Verkoop binnendienst
+31 413 725 111
c.maas@staad-groep.nl

ELM
BOUWMACHINES B.V.

Anno Blonk
Verkoop
+31 6 86 87 67 42
anno@elmbouwmachines.nl

Sander de Regt
Directeur
+31 102 004 383
sander@elmbouwmachines.nl

Gerben Brouwer
Verkoop
+31 6 86 82 28 36
gerben@elmbouwmachines.nl

Jelco Wijsman
Business manager
+31 102 004 111
jelco@elmbouwmachines.nl

Maurice de Heer
werkplaatsplanning
+31 102 004 383
maurice@elmbouwmachines.nl

Niels de Jong
Werkplaats
+31 102 004 950
niels@elmbouwmachines.nl

Peter Kruijs
Magazijn
+31 102 004 383
peter@elmbouwmachines.nl

nijland
SERVICE

Tom Nijland
Verkoop
+31 6 29 40 45 90
tom@nijlandservice.nl

Niek Machiels
Werkplaats
+31 547 291 291
werkplaats@nijlandservice.nl

Bjorn Koppelman
Magazijn
+31 547 291 291
magazijn@nijlandservice.nl

Natali Blokhuis
Marketing & Communicatie
+31 6 23 97 83 39
natali@nijlandservice.nl

Handelsonderneming
Snippe Erica b.v.

Rene Hinderks
Verkoop
+31 6 55 80 83 20 / 0591 301 641
info@snippe-erica.nl

Berend Koopmann
Werkplaats
+31 6 55 80 83 19 / 0591 301 641
info@snippe-erica.nl



Wij wensen je
FIJNE FEESTDAGEN
& EEN GEZOND 2023!

