

GRONDWERK.

Magazine

4 | Cover Story

Brute kracht

10 | **Bergen verzetten**

Papier inzamelen met SPK recycling in Wognum.

20 | **Uitgediept**

Aannemings- en grondverzetbedrijf Everts Winsum,

26 | **Toekomstmakers**

Op bezoek bij grond-, weg- en waterbouwbedrijf Vermaire



engcon®

Bespaar tijd en geld met slimme techniek

Lees alles over het draaikantelstuk en bijbehorende slimme uitrustingsstukken op

www.engcon.nl



Heb je op- of aanmerkingen over het Grondwerk of wil je een folder van een bepaalde machine bestellen? Neem dan contact op met Yanieke Jussen op het redactieadres.



Spuiterij & Schadeherstel



- SPUITWERK
- SCHADEREPARATIE
- CARROSSERIEHERSTEL
- BELETTERING
- SCHADETAXATIE

Gespecialiseerd in grondverzet-bouwmachines en transport

Ekkersrijt 7409, 5692 HL, Son Telefoon 0499 49 60 50
info@marlomar.nl www.marlomar.nl

Specialist in groot(s) spuitwerk

Colofon

Grondwerkmagazine is een kwartaaluitgave van:
Staad BV, Anema Arum VOF, ELM Bouwmachines BV, Nijland Service en Snippe Erica BV.

Redactieadres:

Doornhoek 3945,
5465 TC, Veghel
T: +31 413 725 111
E: Yanieke@staad-groep.nl

Op de cover:

Richard Kamphuis

Coverfoto:

Paul Poels Fotografie

Vormgeving en drukwerk:

Creanza, Eindhoven

Oplage:

5.500 exemplaren

Verschijningsfrequentie:

Per kwartaal:
voorjaar, zomer, najaar, winter

Copyright:

Staad BV

In deze uitgave

Brute kracht

“Het complete plaatje, dat is mijn passie.”

4

Selectie

Gebruikte machines

8

Tip van de dealer

Piet van Vliet over het wekelijks onderhoud van jouw Doosan

9

Bergen verzetten

Papier inzamelen met SPK recycling in Wognum.

10

Grondleggers

Grondverzetbedrijf Lokhorst B.V.

14

Nieuws uit de regio

Koffie praat

18

Slim gehuurd

C.Qualm Verhuur en Aannemingsbedrijf en RentELM B.V.

19

Uitgediept

Aannemings- en grondverzetbedrijf Everts Winsum, net even anders dan normaal

20

Doosan nieuws

Doosan tekent exclusieve leveringsovereenkomst met tobroco-giant

23

Selectie

Machines afgeleverd

24

Toekomstmakers

Op bezoek bij grond-, weg- en waterbouwbedrijf Vermaire

26

Breinwerk

29

Xtra optie

29

Contact

30



Pieter Staadegaard

Algemeen directeur Staad Groep

We gaan alweer het negende jaar in van het Grondwerk magazine.

En wat hebben we al veel speciale verhalen mogen delen! Wanneer we dan terugblikken, zijn de afgelopen twee jaar toch wel een rare tijd geweest. We hopen met zijn allen dat we nu aan het einde zijn van de pandemie. Dan kunnen we eindelijk onze draai weer vinden in het misschien wel nieuwe normaal. Maar wat wordt het nieuwe normaal? Dit zien we ook de op bouwplaats, maar dan meer op het gebied van de gestelde klimaatdoelen van de overheid. Wel of geen fossiele brandstof? Strengere regelgeving? Wat komt er allemaal op ons af?

Het is een feit dat iedereen met verduurzaming te maken krijgt. En dat dit steeds dichterbij komt is ook een gegeven, al voelt het voor sommige nog als een ver van je bed show. Stapje voor stapje wordt er van iedereen verwacht zijn of haar bijdrage te leveren aan een schonere wereld. Of het nou afval scheiden is, je dak voorzien van zonnepanelen, het kiezen voor groene stroom uit je stopcontact, op HVO diesel draaien, een nieuwe Stage V Doosan graafmachine aanschaffen of een elektrische trilplaat. Alle kleine beetjes helpen en hebben op langere termijn de nodige impact. We leren langzaam om anders te denken.

Wanneer ik dan voor mezelf praat laat ik zonnepanelen plaatsen op mijn huis zodat ik met mijn eigen opgevangen energie mijn auto kan rijden. Hoe cool is dat! En wanneer ik het over ons bedrijf heb, zetten we de eerste stap om voor onze klanten uiteindelijk een totaalpakket te kunnen aanbieden. Hoe mooi zou het zijn als je straks met je eigen opgewekte energie iedere dag weer kunt draaien met jouw machine? En zo vol energie iedere dag met plezier kunt gaan werken.

Wil je al eerder weten hoe de toekomst eruitziet? Ga dan eens langs bij de Doosan dealer bij jou in de buurt! Kom langs op de TKD en bezoek onze Doosan stand om de nieuwste Doosan machines te zien!

Pieter Staadegaard

BRUTE KRACHT.

Wegenbouw, groenvoorzieningen en vastgoed: Harry Kottier van Hako Wegenbouw en Groen te Borne doet het liefst alles tegelijkertijd. "Als je van alle markten een beetje thuis bent, dan staan je machines nooit stil en zijn je mensen altijd aan het werk. Dat geeft rust." Met de flexibele combinatie van de Doosan DX10Z en DX27z minigravers en de DX140LCR-5 rupsgraafmachine wil hij een nieuw, groot vastgoedproject voor 90 procent op eigen benen kunnen doen. Hij vertelt met passie zijn verhaal.

Voor zichzelf beginnen

Voordat Harry zijn eigen bedrijf startte, werkte hij lange tijd voor een groot wegenbouwbedrijf. "Dat paste alleen niet zo bij mij; alles moest via kantoor gaan. Ik wilde graag zelf dingen afhandelen en meer doen dan alleen wegenbouw. Het complete plaatje, dat is mijn passie." In 2011 richtte hij Hako Wegenbouw op, wat een spannend jaar was voor de wegenbouw. "De percentages winst die je maakte waren minimaal." Gelukkig wedde hij niet op één paard en specialiseerde hij zich ondertussen ook in groenvoorzieningen.

Coronacrisis

Vanaf 2019 kwamen er enkel topjaren, en dat terwijl de coronacrisis heerste. Die vroeg om de nodige investeringen. "Dat begint met mondkapjes en desinfecteren, maar op den

duur moest je ook per individu rijden." Harry investeerde in tweedehands busjes en kocht via een collectief goedkoop diesel in. Dankzij slimme besparingen en brede inzetbaarheid, kwamen ze er moeiteloos doorheen.

Grote uitdaging

Begin vorig jaar kwam er iets interessants op het pad van Harry, toen een voormalige opdrachtgever hem vroeg om samen te gaan werken. Daar moest hij eerst even over nadenken. "Je laat namelijk toch iemand anders in de keuken kijken." Hij besloot de kans met beide handen aan te grijpen en richtte een nieuwe BV op: Stebo Vastgoed. In december werd een perceel van maar liefst 3,8 hectare aangeschaft. Hiervoor zijn grootse plannen. "We gaan een bedrijfshal bouwen van 13.000 m2 en zo'n veertig woningen."



NEXT LEVEL IN MACHINEBESTURING IS PROJECTBESTURING

Verbind draadloos uw machines, auto's en apparatuur, houd hierdoor controle over projecten vanuit kantoor of onderweg. Machinebesturing wordt Projectmanagement.

DEEL | MANAGE | ANALYSEER | VOLG | VOORKOM FOUTEN

SITECH NEDERLAND B.V.

+31 (0)493 - 68 10 00
INFO@SITECH-NEDERLAND.COM
WWW.SITECHSOLUTIONS.COM/NL

UW TRIMBLE
TECHNOLOGIE PARTNER

SITECH

SPECIALIST IN KRAAN- EN GRONDVERZETBANDEN



PROFILE

CAR & TYRESERVICE

OSS

DEN BOSCH

Moeskampweg 11-15, 5222 AW Den Bosch
073-6400307 (keuze 2) denbosch@profile.nl

VEGHEL – EINDHOVEN



Roy Kottier

Op eigen benen

Harry wil 90 procent van dat werk op eigen benen gaan doen. "Ik heb zelf één jaar bouwkunde gestudeerd, dat komt nu ten goede. Wat ik zelf kan, besteed ik niet uit. We gaan zelf het beton storten. Daarnaast heb ik een timmerman in dienst genomen die de bouw gaat uitzetten." Ook wordt de Doosan DX140LCR-5 rupsgraafmachine ingezet voor dit project. "Ondanks zijn gewicht is het een compacte machine. We hebben er bijna alles op zitten wat maar kan: een draaikantelstuk, palletvorken.. Het enige wat we nog moeten aanschaffen is een verlengde giek voor het hijsen van bepaalde materialen."

Toplocatie

Momenteel zijn ze bezig met de voorbereiding van de bouw. "We hebben nog geen advertenties geplaatst, maar potentiële huurders staan nu al te springen. Er is één groot voordeel en dat is de gigantische toplocatie. We zitten vlakbij de A1 en de A35 en hebben voor beide twee op- en afritten. Je merkt dat veel bedrijven dat toch fijn vinden. Neem het XXL-park in Almelo, dat is supergroot, alleen de infrastructuur is er niet op ingericht. Dat merk je nu; in de ochtend staat er vaak een file van een paar kilometer."

De juiste mensen

"Ik heb natuurlijk wel de juiste mannen in de armen genomen om dit te kunnen doen", vertelt Harry. Zijn compagnon Henk heeft veel ervaring met vastgoed en daarbij heeft hij een stabiel team van tien man. Harry's

zoon Roy zit ook in het bedrijf en draait bijna continu op de DX140LCR-5 rupsgraafmachine. "Vanaf zijn tiende zat hij al op de machine. Later heeft hij de SOMA bedrijfsopleiding gedaan, maar doordat hij in de praktijk opgegroeid is, heeft hij veel meer ervaring. Dat zie ik aan de manier hoe hij met machines omgaat."

Dealer Nijland Service

Roy is degene die verantwoordelijk was voor het aanschaffen van hun meest recente Doosan, de DX27Z minigraafmachine. Na het uitproberen van een demo was hij om. Harry is te spreken over de service van de dealer Nijland Service. "Ze zijn altijd geïnteresseerd in wat we met de machine willen en denken met ons mee over de opties. Bovendien zitten ze op loopafstand. We weten allemaal dat als je met hydrauliek werkt, dat er dan altijd een slang kan knappen. Als zoiets op ieder moment gerepareerd kan worden, dan is dat super. Dat is het voordeel van dichtbij de dealer zitten, die ook nog eens het juiste gereedschap heeft."

Hooguit twee telefoontjes

In het verleden heeft Harry eens problemen gehad met een andere dealer toen hij op een werk stond en een reparateur nodig had. Omdat dit net over de grens in Duitsland was, kon deze niet direct komen. "Nijland heeft me beloofd dat als ik in Duitsland sta, dat het hooguit twee telefoontjes kost en dat er dan iemand komt." Dat overtuigde hem. "Met de Doosan heb ik overigens nog geen problemen gehad, haha", zegt Harry terwijl hij afklopt.

GEBRUIKTE MACHINES.

Een machine met ervaring levert net zo'n strak werk af als een machine met minder uren op de teller. Op deze pagina vind je een selectie van de gebruikte machines die wij aanbieden.



Doosan DL200
2009 | 7782 uur



Doosan DX10z
2018 | 183 uur



Doosan DX50z
2020 | 600 uur



Doosan DX57W-5
2020 | 1100 uur



Doosan DX140W-3
2016 | 400 uur



Doosan DX170W-5
2018 | 2700 uur



Doosan DX300LC-5
2020 | 600 uur



Doosan DX225LC-5
2018 | 4290 uur



Doosan DX255LC-5
2020 | 600 uur



Doosan DX420LC-3
2014 | 6937 uur



Doosan DX140W-3
2016 | 5700 uur



Etec M815
2009 | 6430 uur

Staat jouw droommachine hier niet tussen? Bel ons gerust voor het complete aanbod:

Anema Arum VOF
+31 517 641 329

Staad BV
+31 413 725 112

Nijland Service
+31 547 291 291

Snippe Erica BV
+31 591 301 641

ELM Bouwmachines BV
+31 10 200 4383

TIP VAN DE DEALER

In deze editie vertelt Piet alles over het wekelijks onderhoud en wat belangrijk is voor jou om in de gaten te houden. Niet alleen voor de nieuwe Stage V Doosan graafmachines, maar voor ieder type geldt dat het belangrijk is om goed voor je machine te zorgen. Daarom geeft Piet hieronder kort een uitleg om te zorgen dat je begrijpt wat je moet doen om goed voor je machine te zorgen. Veel leesplezier!

Met de steeds strenger wordende emissie-eisen is het uitlaatsysteem van jouw Doosan flink aangepakt om voor een schoon milieu te zorgen. In de uitlaat worden schadelijke uitlaatgassen omgezet naar onder andere waterdamp. Dit proces wordt "Desoxen" genoemd. Om dit goed te laten functioneren moet de machine voldoende op temperatuur zijn. Wat nu als dit niet gebeurt door bijvoorbeeld minimale belasting? Of misschien sta je wel in een ruimte waar je niet mag Desoxen?

Desoxen doe je door in je cabine te gaan zitten en de veiligheidshendel naar beneden te doen. Het is daarbij belangrijk dat je motor op bedrijfstemperatuur is, ongeveer 60 graden Celsius. Wanneer dat het geval is zet je de versnelling in neutraal, schakel je de handrem in, draai je het toerental op stationair en zet je autostationair aan. Je activeert de desox door de knop zeker 5 seconden in te houden. Wanneer je al deze stappen hebt doorlopen begint je desox, dit duurt ongeveer 30 minuten. De desox is klaar zodra het symbool in je scherm van je Doosan verdwijnt en je motor op 800 rpm is.

Naast het desoxen is het belangrijk om regelmatig enkele punten van je machine te controleren. De punten die daar sowieso bij horen zijn:

- Bandenspanning meten zodat de trekkracht niet vermindert, je banden minder hard slijten en je brandstofverbruik niet oploopt.
- Adblue controleren of deze nog goed gevuld is en er geen kristallisatie plaatsvindt. Wanneer je hier vaak last van hebt probeer dan eens Optispray.
- Machine niet stationair laten lopen, maar meteen beginnen zodat de machine goed op bedrijfstemperatuur komt.

Bovenstaand verhaal geeft enkele tips hoe je jouw machine in topconditie houdt!

Wil je meer informatie of nog meer handige tips?
Neem dan contact op met jouw dealer

Over de monteur:
Piet van Vliet is 49 jaar en werkt aankomende 1 april, en dat is geen grapje, alweer 25 jaar bij HO Snippe Erica BV. 25 jaar geleden zocht HO Snippe Erica BV een nieuwe collega die en in de werkplaats en met de servicebus onderweg wilde. Dat klonk voor Piet als de perfecte baan. Wat begon als 50/50, werkplaats en onderweg, groeide uit tot alleen maar onderweg zijn. "Het liep een beetje uit de hand omdat we het zo druk kregen, maar dat vond ik alleen maar leuk. Ik ben zelf met veel klanten in contact en help ze zo snel mogelijk. Door de jaren heen is de snelheid van het helpen van de klant alleen maar toegenomen. Ik vind dat alleen maar fijn, want zo kan ik onze klanten zo snel mogelijk ontzorgen en hoeven ze niet te lang stil te staan. HO Snippe Erica BV en ik zelf zetten graag de puntje op de i voor onze klanten, aldus Piet."





Interview

BERGEN VERZETTEN

Het oud papier dat in Utrecht, Flevoland en Noord- en Zuid-Holland aan de weg wordt gezet, komt allemaal terecht bij SPK recycling in Wognum. Hier wordt het grondig gesorteerd. Daar zijn zorgvuldige mensen en betrouwbare, aangepaste machines voor nodig. We spreken bedrijfsleider Patrick Jonk.

Proces

SPK verwerkt ingezameld papier en zorgt ervoor dat het karton apart komt van de kranten, tijdschriften en folders. De Doosan DL250-7 wiellader brengt het papier naar de gigantische sorteermachine. Dan gaat het langs vier optische units. “De vervuiling halen we eruit. We vinden de raarste dingen, zoals remschijven en ook weleens geld”, zegt Patrick. Nadat het papier gesorteerd is, zorgt de Doosan DX210W-5 mobiele graafmachine met schaarcabine ervoor dat het in de vrachtwagen terecht komt, los of in balen. “Vaak gaat er zo’n 25 ton in.” Hierna wordt het vervoerd naar de klant, die er weer nieuwe producten van kan maken.

Verschillende gradaties

De geperste balen zijn afhankelijk van de klant en verschillen van samenstelling van het soort papier en de kwaliteit daarvan. “Papier heeft bepaalde gradaties: het begint bijvoorbeeld bij enveloppenpapier, dat moet echt heel wit zijn. Daarna wordt het een tijdschrift, een krantje, bruin karton enzovoort.” Het wordt meerdere keren gerecycled. “Maar op den duur zijn de vezeltjes te kort en is het papier aan het einde van zijn levensloop. Het recycleren van het papier houdt dan op.”

Voordelen van de wiellader

De DL250-7 wiellader van SPK heeft een groot laadvermogen, waardoor er veel papier tegelijkertijd naar de sorteermachine kan worden gebracht. “Anders ben je de hele tijd heen en weer aan het rijden en dat zorgt voor onveilige situaties”, aldus Patrick. “Hij piept als hij achteruit rijdt en heeft een goede camera, dus dat is veilig. Bovendien kan al gecertificeerd personeel goed met de machine overweg, je ziet dat het snel wordt opgepakt.”

Flexibiliteit van de dealer

“Als onze shovel het niet doet, staan we stil. Dat kost tijd en geld. We hebben dat één keer gehad, en toen was dealer ELM er binnen twee uur. Het schakelen gaat heel snel, je kent iedereen; dat is prettig werken. Ze denken ook mee. Je krijgt het vertrouwen dat het bij hen wel goed zit.” Voor de DX210W-5 mobiele graafmachine waren specifieke eisen. De machinist wilde omhoog kunnen met een schaarcabine en SPK wilde een hoogtebegrenzing in de hele arm, zodat het dak niet geraakt kon worden. Dat is gelukt. “We kunnen handmatig instellen op welke hoogte de arm begrensd is. En buiten kan die beveiliging er weer af.”

Vroeg begonnen

26 jaar, en nu al bedrijfsleider van een bedrijf met grote impact. Dat is de realiteit voor Patrick. Hij begon ooit als stagiair en werd later projectleider. Toen de directie van het bedrijf na een splitsing verviel, werd hij aangesteld door de twee directeuren om als bedrijfsleider de dagelijkse werkzaamheden uit te voeren. De twee directeuren komen eens per twee weken langs om alle zaken door te spreken met Patrick. Omdat hij al ruime ervaring en verantwoordelijkheid had, ging die overstap snel. “Het voordeel was dat ik de storingsgevoelige punten al kende. Zulke dingen moet je in de praktijk leren.”

Combinatie van middelen en personeel

“Van klanten krijgen we vaak terug dat onze sortering uniek is en dat ze van niemand anders dezelfde kwaliteit krijgen.” Dat komt volgens Patrick niet alleen door de moderne sorteermachine. “Je kunt wel een mooie lijn hebben, maar als je personeel er geen feeling bij heeft, kun je ook niet draaien. Ik denk dat die combinatie nodig is om tot een goed bedrijf te komen. Dat is ook waardoor we het vertrouwen hebben van onze aandeelhouders.”



Geen standaard zaterdagbaantje

Er wordt in twee ploegen gedraaid, van zes uur ’s ochtends tot elf uur ’s avonds. Dat gebeurt met een team van zeventien mensen, inclusief zaterdaghulp en stagiairs. Ieder krijgt zijn verantwoordelijkheid. “Dat vond ik zelf ook fijn toen ik stagiair was.” Het is een hechte groep; veel werknemers komen uit hetzelfde dorp. “Het zijn bijna allemaal vrienden van elkaar, dus dat is fantastisch.” Per uur moet de sorteermachine dertig ton draaien. Dat lukt met gemak. “We zouden wel meer kunnen, maar dat is nog niet noodzakelijk. Bovendien moeten we ook schoonmaken en ervoor zorgen dat er niet te veel stof ligt voor het personeel.”

Steeds meer oud papier

Er moet gas gegeven worden, want het oud papier wordt steeds meer, vertelt Patrick. “In het begin van de coronacrisis zagen we een piek. Iedereen ging zijn huis opruimen en tuinhuisjes bouwen. We kregen veel fietsdozen, maar ook Zalando, bol.com, het hield niet op.” Patrick vertelt dat mensen vaak dozen klein scheuren, maar dat dat juist onhandig is. “Wij sorteren op grootte. Dozen die normaal A3-grootte zouden worden, belanden nu op een andere stapel terwijl ze voor groter formaat gerecycled hadden kunnen worden.”

Verwachtingen

SPK verwacht in 2022 zo’n 103 miljoen kilo papier te moeten verwerken. Met de machine kunnen ze dat zeker waarmaken, denkt Patrick. “We willen steeds meer gaan groeien. Misschien moeten we daarvoor in de toekomst een aanpassing gaan doen, zoals langer draaien bijvoorbeeld. We hebben er in ieder geval de mensen voor.”





GRONDLEGGER.

De 'graafmachine business'

Peters grootvader begon ooit klein met hout te laden in het bos. Peters vader had alleen niet zoveel met hout en besloot een omdraai te maken naar de 'graafmachine business'. Voor Peter zelf was het een gegeven dat hij daar ook in terecht zou komen. "Ik kan me niet anders herinneren dan dat ik altijd meeding om rond te kijken en af en toe eens mee te draaien. Toen kon dat nog gewoon, dat is tegenwoordig wel anders."

Drie generaties

Al drie generaties lang zit het bedrijf op dezelfde locatie. Met een woonhuis er pal naast. Van daaruit regelde moeder Gerrie vroeger alles achter de schermen, terwijl vader Gijs op de machine zat. Beiden voelen zich nog erg betrokken bij het bedrijf. Of Peters kinderen in zijn voetsporen gaan treden, weet hij nog niet. "Het moet geen verplichting zijn. Als je er geen passie voor hebt, moet je het niet gaan doen."

Machinepark

In het machinepark van Lokhorst staat van alles wat; midgravers, vrachtwagens, mobiele graafmachines, rupsgraafmachines en ook een gloednieuwe mobiele graafmachine DX140W-7, met Jurgen als vaste machinist. Zo heeft iedere machine wel een vaste machinist die goed kan meedenken met Peter. Tijdens de aanschaf overweegt hij allerlei opties, zoals GPS en een draaikantelstuk. "We proberen een machine compleet te krijgen. Het is een visitekaartje."

Projecten

De klantenkring van Lokhorst bestaat overwegend uit aannemers in de infrasector en andere aannemers eromheen. Veel werken worden uitgevoerd in de Flevopolder. De DX140W-7 mobiele graafmachine draait momenteel in Zeewolde, waar de gehele riolering van een industrieterrein wordt vervangen. In Almere werkt Lokhorst aan



de Floriade, een wereldbouwtentoonstelling die één keer in de tien jaar in Nederland plaatsvindt. De DX225LC-5 rupsgraafmachine wordt hier ingezet om het thema 'Growing Green Cities' te verwezenlijken.

'De boel ontzorgen'

Peter hecht veel waarde aan het contact behouden met klanten. Hun tevredenheid acht hij erg belangrijk. "De boel ontzorgen, daar staan wij voor. Dat we iets oplossen als het niet goed is." Hij is blij met hoe dat nu verloopt en hoeft niet al te veel te groeien, zodat hij het transport van de machines kan blijven doen en overzicht kan behouden.

Omgaan met veranderingen

De brandstofprijzen zijn afgelopen jaar enorm gestegen. Vanwege corona moet iedereen bovendien afzonderlijk van elkaar rijden. "Zoiets kun je niet altijd doorzetten naar de opdrachtgevers, maar op den duur zullen we toch moeten." Tegelijkertijd wordt er veel van het bedrijf verwacht wat betreft duurzaamheid. Daarom draaien de machines van Lokhorst op aanvraag op HVO biodiesel en hebben ze hun eerste elektrische minigraafmachine aangeschaft.

Uitdagingen

De grootste uitdaging binnen duurzaamheid vindt Peter het elektrisch laden. "Je moet echt een werk hebben dat daarbij past. Als je een elektrische graafmachine de polder instuurt, moet je wel goed nadenken over de voorzieningen om de machine op te laden. Diesel tanken is op dit moment makkelijker als een voertuig opladen, de voorzieningen zijn simpelweg nog niet zo uitgebreid. Ook moeten de machinisten een switch gaan maken." Gelukkig zijn zij zich ervan bewust dat er wat gaat veranderen."

Het bedrijf:

Grondverzetbedrijf Lokhorst B.V.

uit Epe bestaat al meer dan een halve eeuw en telt achttien werknemers. In het hoogseizoen kan dat aantal echter weleens oplopen tot vijftig. Werkzaamheden bestaan vooral uit grondwerk, met name binnen de wegenbouw. Het bedrijf heeft veel vaste klanten waarmee korte lijntjes worden gehouden. "Je kunt beter tien keer te veel bellen, dan één keer te weinig", aldus eigenaar Peter.

De machine:

De nieuwe Doosan DX140W-7 mobiele graafmachine

uit het machinepark van Peter is een echte alleskunner. Het is de meest betrouwbare, hardwerkende machine in de markt, met een krachtige stage V motor. Niet voor niets dat er binnenkort nog één bij komt. Andere Doosans uit het wagenpark van Lokhorst zijn de DX225LC-5 rupsgraafmachine, met Doosan 6 cilinder DL06 motor en de krachtige Doosan DX300LC-5 rupsgraafmachine.



Machinist: Jurgen Stegeman





KOFFIE PRAAT.

Nieuws uit de regio



“Voor mij is het altijd; geen nieuws is goed nieuws.”

We gaan langs bij de Gemeente Breda en spreken daar Patrick Visser. Patrick is alweer vijf jaar werkzaam bij de gemeente en is één van de wagen- machineparkbeheerders van al het materieel van de Gemeente. Samen met zijn collega Jurgen Rennen zorgt hij er voor dat zo'n 6000 stuks aan materieel wordt ingekocht, maar ook in goede staat blijft. Aan wat voor materiaal moet je dan denken? “Je moet hierbij denken aan een vrachtwagen, graafmachine, sneeuwstrooier, bosmaaier of zelfs een ladder. Eigenlijk overal waar een keuring, verzekering of iets dergelijks van toepassing zijn, aldus Patrick.” Patrick en Jurgen geven samen leiding aan zo'n negen mensen die zich bezig houden met deze tak van de Gemeente Breda.

Vervanging voor het oude beestje, dat is de Doosan DX170W-5 mobiele graafmachine voor de Gemeente Breda. De oude machine die op de plek stond waar de nieuwe Doosan nu staat is doorgeschoven naar het boomrooien. De Doosan DX170W-5 draait op de milieustraat en zorgt dat daar alles netjes blijft door over te laden, op te duwen en vrachtwagens te laden. Volgens Patrick doet de machine het erg goed. “Voor mij is het altijd; geen nieuws is goed nieuws.”



Zeldzaam: Huub (68) werkt al vijftig jaar bij dezelfde baas

Een zeldzaamheid: een halve eeuw bij dezelfde baas. Opgeleid als schilder begon Huub Vercoulen (68) uit Meijel als loonwerker in Maasbree. „Ach, zolang ik het leuk vind en in de cabine kan klimmen.”

‘Over stoppen nooit nagedacht’ Loonwerk, rijden op de tractor, trekt hem veel meer. Al op jonge leeftijd helpt hij bij boeren in de buurt. Met zijn papertje op zak begint hij bij familiebedrijf Bruynen, inmiddels toe aan de derde generatie. Het is een tijd waarin ze nog bij klanten aanschuiven voor het eten of de bazin voor het hele personeel kookt. Het familiale is belangrijk voor Vercoulen. „Bruynen zelf hield altijd van lang natafelen. Ik stond dan meestal op, uit verveling, en ging wat aanklooiën op de graafmachine. Zo heb ik langzaam de overstap naar de graafmachine gemaakt, dat was echt mijn ding.” In de wegenbouw, tuinen aanleggen, koeienstallen uitgraven, van alles komt voorbij. Kortgeleden werkte hij aan de renovatie van het stadspark in Weert. „Heerlijk werk. Altijd op pad, een vrij man. Het hoofd leegmaken, maar toch met je gedachten bij het werk blijven.”

Bron: Telegraaf

Wouter's laatste aflevering is (helaas) een feit!

Onze verkoopadviseur Wouter heeft zijn laatste Doosan afgeleverd en heeft daarmee zijn hoofdstuk bij Nijland Service BV afgesloten. In plaats van het verkopen van machines, heeft Wouter gekozen voor meer praktijk mét machines, namelijk de uitvoering. Deze nieuwe functie zal hij gaan vervullen bij, uiteraard, een grote Doosan gebruiker; Oosterveld uit Bornerbroek. De laatste jaren heeft Wouter zich enorm ingezet voor ons bedrijf en meegewerkt om Doosan in oost Nederland definitief op de kaart te zetten.

Gelukkig is er ook goed nieuws, want de opvolger van Wouter is al gevonden! Chris de Jong is de nieuwe verkoopadviseur van Nijland Service BV in oost-Nederland. Namens Nijland Service willen wij Wouter graag bedanken voor zijn inzet, loyaliteit en vooral ook zijn prettige persoonlijkheid. Wij wensen hem heel veel succes bij zijn nieuwe baan en ook Chris willen we natuurlijk graag feliciteren met zijn nieuwe functie en wensen hem ook heel veel succes!



SLIM GEHUURD.

We gaan langs bij C.Qualm Verhuur en Aannemingsbedrijf en RentELM B.V. in Benthuisen. In 2000 richtte eigenaar Co hier zijn verhuur en aannemingsbedrijf in de grond, weg en waterbouw op. Met een professioneel team van tien man wordt in een straal van 25 tot 30 kilometer gewerkt. De locatie zit naast een ruime golfbaan van 120 hectare, waar met de aanleg veel werkzaamheden door het bedrijf zijn uitgevoerd. In 2017 is RentELM ontstaan door gezamenlijk met ELM Bouwmachines graafmachines te gaan verhuren. En dankzij die verhuur waarborgt hij tegelijkertijd de continuïteit van zijn bedrijf.



Co begon met het verhuren van midi en mini gravers die hij speciaal voor de verhuur had aangeschaft. Mochten deze niet verhuurd zijn dan kon hij deze ook goed zelf gebruiken voor het aannemingsbedrijf. Daarnaast verhuurde hij de grotere machines voor ELM Bouwmachines. Op den duur is zo RentELM B.V. ontstaan. Vanaf dat moment werd het aanbod uitgebreid naar zo'n 35 machines en uitrustingsstukken, van alles wat. Die samenwerking kwam niet per toeval. “Door de jaren heen kochten we altijd al bij ELM. Als je altijd hetzelfde merk hebt en dat bevalt je goed, dan ga je verder denken.”

Continuïteit

Co zit inmiddels al zo'n vijf jaar in de verhuur en weet aan welke machines de meeste behoefte is. “Je gaat dan ook gericht investeren”, zegt Co. Hij beschikt over kennis van de markt en dealer ELM heeft verstand van de machines en inkoop. “Die combinatie is perfect.” Er komen ook andere voordelen bij kijken: zo kan C.Qualm voor zijn aannemers-klassen machines huren bij RentELM. En dat zorgt weer voor de continuïteit van beide bedrijven.

Voordelen

Waarom Co zo'n fan is van huren? “Je hebt geen oude machines op je werk staan en er is daardoor weinig risico op stilstand.

Ook huur je altijd het juiste formaat machine voor elke klus. Bovendien sta je niet in de stad niet met een oude machine te draaien.” Dat wordt gewaardeerd door opdrachtgevers, vertelt hij.

Doosan

C.Qualm is een trouwe klant van Doosan, met zo'n zeven machines, waaronder midgravers, een mobiele graafmachine en een rupsgraafmachine. Binnenkort komt daar nog een Doosan DX63-3 midgraver bij, inclusief aangepaste hoofdgiek met GPS voorbereiding en draaikantelstuk. Die is voor eigen gebruik, vertelt Co. “De machinist mocht kiezen. Meestal wil een machinist in de loop van de jaren op een grotere machine, maar deze machinist zei: ‘Ik blijf op een midgraver, maar wil dan wel een mooie uitgebreide machine’”

Toekomst

C.Qualm is een echt familiebedrijf. Co's vrouw Ellen doet de boekhouding, zwager Jaco doet het onderhoud van hun eigen machinepark en ook de kinderen lopen er vaak rond. Het liefst houdt hij korte lijnen binnen het bedrijf. “Ik wil niet naar de dertig man personeel toe. Wat ik wel graag zou willen is de verhuur (RentELM) laten groeien zonder meer mensen nodig te hebben. Maar zulke dingen gaan vanzelf.”



UITGEDIEPT.

Bij aannemings- en grondverzetbedrijf Everts Winsum ging het net even anders dan normaal. Nadat het bedrijf sinds de oprichting in 1975 een flinke groei doormaakte, kozen vader Ad en zoon Erik er in 2019 bewust voor om met zijn tweeën verder te gaan. En dat is een succes.



Nee leren zeggen

“Met personeel ben je de hele zondag bezig om de planning voor maandag rond te krijgen en iedereen aan het werk te zetten”, vertelt Erik. Dat is nu niet meer het geval. Bovendien komen ze altijd wel aan de bak vanwege de naam die ze hebben opgebouwd in de regio. Te grote projecten neemt Everts Winsum niet meer zelf aan. “Daarvoor moeten we te veel regelen en mensen inhuren. Op den duur leer je nee te zeggen.” Wat de werkzaamheden zijn? “Alles in en op de grond”, vertelt Ad. “Het complete grondwerk.” De klantenkring bestaat uit bedrijven, overheden en particulieren binnen een straal van 30 à 35 kilometer.

Lange geschiedenis met Doosan

Lang geleden kocht Ad zijn eerste Daewoo graafmachine. Destijds had hij eigenlijk geen interesse in die machine, maar op een evenement kwam hij per toeval in contact met een vertegenwoordiger. “En dat klikte wel”, aldus Ad. Hij raakte in gesprek en liet zich informeren over een rupsgraafmachine. “Dat is hem toen geworden.”

Dealer

Bij HO Snippe Erica BV werd de machine klaargemaakt voor gebruik. “Daar hebben we toen zo’n goede indruk gehad, dat we zeiden: de volgende graafmachine kopen we daar.” Dat gebeurde ook. “We hebben een stuk of vier Daewoos gehad, tot het Doosan werd.” Inmiddels zijn ze in het bezit van hun zevende Doosan: de DX160W-5 mobiele graafmachine. “Die bevalt super.” Het scheelde weinig of het was een DX140W-5 geworden, vertelt Ad. “Die was prima voor de werkzaamheden die we wilden doen.” Maar de dealer dacht mee en zei: ‘de DX160W-5 heeft veel zwaardere assen. uiteindelijk heb je daar meer aan binnen jullie bedrijf.’

Toekomst

De komende drie jaar zal er weinig veranderen bij Everts Winsum. Maar wat Erik gaat doen als zijn vader met pensioen gaat, weet hij nog niet. “Het loopt nu heel lekker”, zegt hij. “Misschien ga ik met iemand anders verder, misschien eindig ik toch in een groter bedrijf. Daar is niet echt een plan voor uitgestippeld. Het kan nog alle kanten op.”

Ontstaan

Na de landbouwschool te hebben afgerond, begon Ad Everts in 1975 zijn eigen loonbedrijf. Hij kocht een mobiele graafmachine en breidde langzaam uit. In 2010 stapte Erik in het bedrijf. Toen Ad plots in het ziekenhuis belandde, moest Erik zijn werkzaamheden op kantoor overnemen. Dit heeft hij een jaar lang gedaan. “Dat was niet helemaal mijn ding”, vertelt Erik. “Ik vind het prima om af en toe te doen, maar niet alleen maar.” Ook Ad realiseerde zich dat hij veel liever in het veld bezig is dan achter de computer.

Grote verandering

Dat zorgde voor een grote omslag. Snel werd de keus gemaakt om met zijn tweeën verder te gaan, zonder personeel, dat op dat moment uit acht man bestond. Gelukkig hadden zij er begrip voor, aldus Ad. “Al vonden ze het wel jammer.” Binnen twee maanden had iedereen een andere baan gevonden, vertelt Ad. Langzamerhand lieten Ad en Erik het bedrijf krimpen en stootten ze machines af. Ze gingen verder met een mobiele graafmachine en minigraver.

Trots

“Meestal is het andersom. Iemand begint een bedrijf en dat groeit en groeit maar door”, zegt Ad. “Maar het kan dus ook anders en daar zijn we trots op”. Erik: “Het gaat erom dat je er plezier in hebt en er een boterham mee kunt verdienen. Bovendien leveren we absoluut geen kwaliteit in. Ik denk dat er nu juist meer kwaliteit is. Ik weet wat ik kan, Ad weet wat hij kan. En dingen die we niet kunnen, doen we niet.”

Links: Ad, rechts: Erik



Doosan nieuws

DOOSAN TEKENT EXCLUSIEVE LEVERINGS- OVEREENKOMST MET TOBROCO-GIANT



Doosan Infracore Europe heeft een exclusieve leveringsovereenkomst getekend met het in Nederland gevestigde Tobroco-Giant, een toonaangevende fabrikant van compacte wielladers voor intern transport, constructiewerkzaamheden, verhuur, landbouw en landschapsarchitectuur. Volgens de nieuwe overeenkomst zullen geselecteerde compacte wielladers door Tobroco-Giant worden geproduceerd in de oranje kleuren van Doosan en onder de naam Doosan worden verkocht via de Europese dealers van het merk.

Chris Jeong, CEO van Doosan Infracore Europe, verklaarde: “Wij verheugen ons enorm op de samenwerking met Tobroco-Giant. Doosan Infracore is voortdurend op zoek naar verbetering en uitbreiding van het productaanbod, om ervoor te zorgen dat onze klanten de meest innovatieve en concurrerende oplossingen voor hun behoeften hebben. Met Tobroco-Giant hebben we een partner met jarenlange ervaring en een hoogwaardig assortiment compacte wielladers.”



Toine Brock, CEO van Tobroco-Giant zei: “Deze nieuwe samenwerking met Doosan is de volgende mijlpaal in de groei van ons bedrijf. Doosan staat bekend om hun innovatieve producten en klantenservice, wat goed past bij ons. We kijken ernaar uit om met Doosan samen te werken om de markt voor compacte wielladers te laten groeien.”

Doosan Infracore Europe zal in 2022 de eerste modellen introduceren die onder de overeenkomst zullen worden geleverd in de gewichtscategorie van 3500 tot 5000 kg. In totaal omvat de nieuwe samenwerking vijf compacte wielladers die in heel Europa zullen worden gedistribueerd. Ook zullen er nog meer details komen over de aanbouwdelen die van toepassing zijn op de gehele serie.



MACHINES AFGELEVERD.

Wist je dat we iedere standaard uitgevoerde Doosan grondverzetmachine specifiek naar klantwens opbouwen?
Op deze pagina's vind je een selectie van de machines die onlangs zijn afgeleverd aan onze klanten.



Doosan DX10z
Geertsma Bestrating en Tuinaanleg
Tzummarum



Doosan DX10z
R. Kassies Grondwerken
Westerhaar



Doosan DX35z
Nick Gerwers Grondwerken
Denekamp



Doosan DX140W-7
Van Werven
Oldebroek



Doosan DX160W-7
Jan van der Lee
Amstelveen



Doosan DX170W-7
Lokken Groenvoorziening B.V.
Gasselternijveenschemond



Doosan DX63-3
CTBB
Bergambacht



Doosan DX63-3
Hitt Infra B.V.
Sint Anthonis



Doosan DX140W-5
H. Grefte Grondverzet
Hengevelde



Doosan DX210LC-7
Waterschap Hunze en Aa's
Beilen



Doosan DX255LC-5
Loonbedrijf van Etten B.V.
Bergschenhoek



Doosan DX300LC-7
F.A. Jongeneel Werktuigenverhuur
Oud Alblas



Doosan DX140W-7
Van der Zanden
Moergestel



Doosan DX140W-7
Loonbedrijf Schuurman
Abcoude



Doosan DX140W-7
Van der Vinne Infra
Brucht



Doosan DX300LC-7
Sloopwerken Limburg
Brunssum



Doosan DX300LC-7
Van der Meulen Woudsend
Woudsend

Staat jouw nieuwe machine de volgende keer hier tussen?
Neem contact met op jouw dealer voor een vrijblijvende offerte.

Anema Arum VOF
+31 517 641 329

Staad BV
+31 413 725 111

ELM Bouwmachines BV
+31 102 004 383

Nijland Service
+31 547 291 291

Snippe Erica BV
+31 591 301 641

TOEKOMSTMAKERS.

In Breezand spreken we directeurs Jack Vermaire en Jaan Sneekes van grond-, weg- en waterbouwbedrijf Vermaire. Onder andere over de vlotte en discrete overname van het bedrijf, maar ook over hun primeur in Nederland met de eerste Doosan DX225LC-7 rupsgraafmachine, die momenteel staat te pronken op de Afsluitdijk.

Grondlegger

In 1961 werd familiebedrijf Vermaire Breezand gestart door grondlegger Jo Vermaire. “24 uur per dag was hij aan het werk, zes dagen per week”, vertelt Jack. Langzaam groeide het bedrijf. Zo sloot ook Jo's broer aan, die verantwoordelijk werd voor de planning. Maar wegens omstandigheden moest Jack gaandeweg zijn taken overnemen. “Ik was achttien en had nul ervaring, behalve een monteursdiploma. Daar kwam wel wat bij kijken.”

Groeien in grondverzet

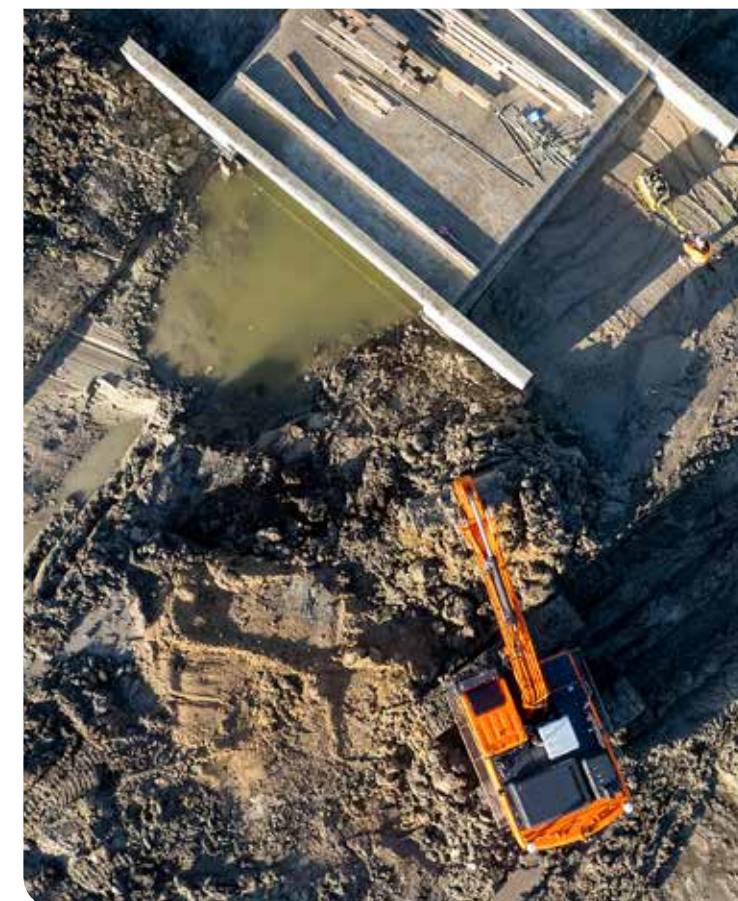
Jack greep de uitdaging met beide handen aan en werd in 1987 mede-eigenaar. Naast agrarisch loonwerk, wekte ook grondverzet zijn interesse. Een eigen graafmachine werd aangeschaft. Werkzaamheden werden in de loop der tijd steeds breder: van groenbeheer, sportveldonderhoud, riooltechniek, slootonderhoud tot zelfs mechanisatietechniek. Hiermee onderhouden ze tot vandaag de dag het grootste deel van hun eigen materiaal.

Continuïteit

Een aantal jaar geleden dacht Jack na over hoe hij de continuïteit van zijn bedrijf zou kunnen waarborgen. “Ik wilde getriggerd blijven worden.” Hij besloot een samenwerking aan te gaan met firma Sneekes, een bedrijf vijftien kilometer verderop. Jaan Sneekes werd aangewezen als mededirecteur. Hij kwam niet uit de firma, maar uit de machinebouw en kende Jack nog niet. “Het was dus de vraag of het zou klikken met hem en het personeel”, vertelt hij. “Ik begon met meelopen om het bedrijf te leren kennen. Ik ging er blanco in.”

Elkaar scherp houden

De samenwerking beviel de mannen goed. Op den duur heeft het ook zo z'n voordelen. “Je kunt elkaar scherp houden en op dingen wijzen”, zegt Jaan. Zo hebben ze elkaar aanbevolen bepaalde certificaten te halen, zoals de VCA. Jack: “Je moet vooruit blijven lopen op de zaak, want er komt een tijd dat je het nodig hebt.”



Diverse werkzaamheden

Een bijzondere specialiteit van Vermaire is het bestrijden van Japanse duizendknoop met elektriciteit. “Zonder bestrijdingsmiddelen, want die mag je niet meer gebruiken op openbaar groen”, vertelt Jaan. Al die diverse werkzaamheden zijn een uitdaging voor de medewerkers. Jack: “De meesten zijn daar blij mee, want zo ben je niet het hele jaar met hetzelfde bezig. We hebben een vrij hechte club. Een aantal werkt hier al meer dan 25 jaar. En mijn vader (84) heeft nog steeds zijn eigen kantoortje.”

No-nonsense

Het eerste contact met dealer Anema kwam er omdat Vermaire een rupsgraafmachine nodig had voor een project. Samen met uitrustingsstukken konden ze die bij hen huren. “Dat kon toen bijna nergens anders”, vertelt Jack. Na een positieve ervaring schaften ze een eigen machine aan. Toen de dealer een overstap maakte naar Doosan, ging Vermaire vanzelfsprekend mee. “Als we materiaal nodig hebben, dan rijden we er gewoon heen met de machinist. Dan zegt Anema: neem maar mee en probeer het uit. Het is no-nonsense.”

Flexibiliteit

Flexibiliteit is cruciaal voor een veelzijdig bedrijf als Vermaire. Jaan: “We stonden eens op een werk waar we niet verder konden zonder een specifiek kantelstuk. Dus we belden Anema op; die stapte in de auto en reed naar ons toe.” Het voordeel is niet alleen dat zij direct willen helpen maar ook dat zij het uitgerekend hebben liggen, vertelt Jack. “Dat maak je niet vaak mee,” zegt Jaan. “Dat is hun kracht.”

De Doosan DX225LC-7 rupsgraafmachine

Naast een DX300LC-5 rupsgraafmachine, maakt sinds kort ook de eerste DX225LC-7 rupsgraafmachine van Nederland deel uit van het machinepark van Vermaire. Deze heeft een verlengde giek en lepelsteel, een lange treeplank, geblindeerde ramen en een draaikantelstuk met hydraulische snelwissel. Daarnaast heeft de nieuwe Doosan ook leuke snufjes, vertelt Jaan: “Van een afstand kun je de lampen aanzetten en de deuren ontgrendelen.” Onderling wordt volgens hem weleens geprakt: ‘moet je zien wat de mijne kan’.

Afsluitdijk

De machine staat nu langs de Afsluitdijk voor een langdurig project. En daar zijn ze trots op. “We horen van veel mensen dat ze onze machine hebben zien staan”, zegt Jaan. Ook de machinist is erg tevreden. Die kan volgens Jack goed omgaan met de zuinige Stage V motor, die overigens wel van pas komt bij veeleisende opdrachtgevers als natuurbeheer, gemeenten en waterschappen.

MATT NIELEN Constructies B.V.

Hulpstukken van Grondverzetmachines,
Landbouwwerktuigen, Constructiewerkzaamheden,
Machine Modificaties



Heinz Moormannstraat 3 5831 AS Boxmeer
Tel : 0485-383098 info@mattnielen.nl
www.mattnielen.nl

Wiejelo
equipment



Automatische brandblussystemen
Automatische smeersystemen

*Kwaliteit en service als onderscheidend
vermogen, want bij service begint het.*

Wiejelo Equipment
info@wiejelo.com
+31 (0)85 87 85 691
www.wiejelo.com

BREINWERK

Hoofdprijs: **Miniatuur Doosan DX380LC-5**

2e prijs: **Doosan Jas**

3e prijs: **Legó Doosan**

4e prijs: **Doosan knuffel**

Stuur je oplossing voor 29 april naar yanieke@staad-groep.nl

De woorden zitten horizontaal, verticaal en diagonaal in alle richtingen in de puzzel verstopt. Zoek ze op en streep ze af. De overblijvende letters vormen achter elkaar gelezen de oplossing.

BETROUWBAAR	GROOTVADER	PRAKTIJK
BOUWEN	HAKO	RECYCLING
BUSINESS	HOOGTE	SCHAARCBINE
COLLEGA	HVO	SCHERP
DEALER	IMPACT	SLIM
ERVARING	JONG	SPK
EVERTS	KLANT	STAGEV
GENERATIES	LOKHORST	UITDAGING
GRAAFMACHINE	OVERSTAP	VERMAIRE
GROEN	PAPIER	VOORJAAR
GRONDVERZET	PASSIE	

G R B E T R O U W B A A R A A
F S M N E K L A N T C A P M I
T L C I A D S S C H E R P O C
O O V H O O G T E S E G N O J
A K E C A N N P A D A K L A B
R H R A U A E E A G P L P N U
N O M M G I R V R S E O A E S
E R A F N E T C O G S V P L I
W S I A L O R D A O E I I K N
U T R A O T S V A B R M E I J E
O V E R S T A P A G I J R T S
B D G G R O E N O R I N A K S
G E N E R A T I E S I N E A E
K O V M R E C Y C L I N G R R
S E T E Z R E V D N O R G P T

□ □ □ □ □ □ □ □ □ □
□ □ □ □ □ □ □ □ □ □
□ □ □ □ □ □ □ □ □ □

Oplossing Grondwerk winter 2021:

Doosan laat je echt nooit in de kou staan

Hoofdprijs: Charon Dijkhoff, Gebr Dijkhoff en Zn. B.V.

2e Prijs: Folkert Hoekstra, Loonbedrijf Hoekstra

3e Prijs: Denise Boswinkel

4e Prijs: Liron van der Linde, Loon en Grondverzetbedrijf van de Berg Wapse

COMING SOON



In de volgende special edition van het Grondwerk gaan we helemaal uit de kast voor jullie!

De Profile Nederlandse bandentest. We gaan meerdere banden testen om te laten zien wat voor jou het beste zou werken in jou omstandigheden. Daarnaast bekijken we terug naar de TKD! Eindelijk weer een fantastisch evenement wat op de planning staat en wij als Doosan staan er natuurlijk ook.

Ben jij benieuwd naar de nieuwste ontwikkelingen?
Bezoek dan onze stand op de TKD!



Dealer van
Nokian
Alliance
Trelleborg
BKT
Maatwerk wielen

Service
2 vestigingen Randstad
5 mobiele werkplaatsen
24/7 pechservice
Reparatie & vulkanisatie
Vulling Polyurethaan



Zuid West Banden

Klaaswaal
Industrieweg 20
+31 (0)186 - 573300

Noordwijkerhout
Walserij 8
+31 (0)252 - 372377

➞ www.zuidwestbanden.nl

CONTACT

Werkgebied:

Groningen, Friesland, Flevoland en Noord-Holland	Almer Anema Siep Anema	+31 6 20 61 29 54 +31 6 53 33 13 03
Drenthe	HO Snippe Erica B.V.	+31 5 91 30 16 41
Gelderland en Overijssel	Chris de Jong	+31 6 23 97 83 39
Utrecht en Noord-Holland	Gerben Brouwer	+31 6 86 82 28 36
Zuid-Holland	Anno Blonk	+31 6 86 87 67 42
Zeeland, Noord-Brabant	Johan Zijlmans	+31 6 21 81 94 82
Gelderland	Sijmen Staadegaard	+31 6 21 49 00 74
Limburg	Roderique Huls	+31 6 11 85 14 38

Openingstijden:
Anema Arum VOF
Maandag – vrijdag: 08.00 uur tot 17.00 uur.
Zaterdag: 9:00 uur tot 12:00 uur
Staad B.V.
Maandag – vrijdag: 07.00 uur tot 17.30 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 12.30 uur
ELM Bouwmachines B.V.
Maandag – vrijdag: 07.00 uur tot 17.30 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 12.00 uur
Nijland Service B.V.
Maandag – vrijdag: 08.00 uur tot 17.00 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 12.00 uur
HO Snippe Erica B.V.
Maandag - vrijdag: 08.00 uur tot 17.00 uur.
Zaterdag: 08.00 uur tot 13.00 uur

Algemene gegevens:
ELM Bouwmachines B.V.
Transportweg 10, 2742 RH Waddinxveen
+31 102 004 383
info@elmbouwmachines.nl
www.elmbouwmachines.nl

Algemene gegevens:
Anema Arum VOF
Baarderbuorren 3, 8822 WR Arum
+31 517 641 329
info@anemabv.nl
www.anemabv.nl

Algemene gegevens:
Staad B.V.
Doornhoek 3945, 5465 TC Veghel
+31 413 725 111
info@staad-groep.nl
www.staad-groep.nl

Algemene gegevens:
Handelsonderneming Snippe Erica B.V.
Verlengde Vaart NZ 33, 7887 EE Erica
+31 591 301 641
info@snippe-erica.nl
www.snippe-erica.nl

Algemene gegevens:
Nijland Service B.V.
Bentlosestraat 58, 7497 MR Bentelo
Tel: +31 547 291 291
info@nijlandservice.nl
www.nijlandservice.nl

ANEMA ARUM

Handelsonderneming
Snippe Erica b.v.

nijland
SERVICE

ELM
BOUWMACHINES B.V.

staad.

ANEMA ARUM

Siep Anema
Verkoop
+31 6 53 33 13 03
siep@anemabv.nl

Almer Anema
Verkoop & verhuur
+31 6 20 61 29 54
almer@anemabv.nl

Nolle Mensonides
Verkoop binnendienst
+31 5 17 64 13 29
nolle@anemabv.nl

staad.

Johan Zijlmans
Verkoop
+31 6 21 81 94 82
johan@staad-groep.nl

Pieter Staadegaard
Export en verkoop
elektrische machines
+31 6 15 05 67 62
pieter@staad-groep.nl

Sijmen Staadegaard
Verkoop
+31 6 21 49 00 74
sijmen@staad-groep.nl

Sjoerd Mulders
Verkoop Binnendienst / Marketing
+31 6 52 73 68 77
sjoerd@staad-groep.nl

André van den Elzen
Verhuur
+31 6 25 34 98 84
verhuur@staad-groep.nl

ELM
BOUWMACHINES B.V.

Anno Blonk
Verkoop
+31 6 86 87 67 42
anno@elmbouwmachines.nl

Sander de Regt
Directeur
+31 102 004 383
sander@elmbouwmachines.nl

Gerben Brouwer
Verkoop
+31 6 86 82 28 36
gerben@elmbouwmachines.nl

nijland
SERVICE

Chris de Jong
Verkoop
+31 6 23 97 83 39
chris@nijlandservice.nl

Tom Nijland
Verkoop
+31 6 29 40 45 90
tom@nijlandservice.nl

Peter de Jong
Service planning
+31 5 17 64 13 29
peter@anemabv.nl

Hendrik Louwsma
Werkplaats
+31 5 17 64 13 29
werkplaats@anemabv.nl

Nelleke Hilarides
Marketing & Communicatie
+31 6 13 84 24 29
nelleke@anemabv.nl

Roderique Huls
Verkoop
+31 6 11 85 14 38
r.huls@staad-groep.nl

Corné Vromans
Service Planning
+31 413 725 113
corne@staad-groep.nl

Joeri Gabriëls
Service planning
+31 413 725 113
joeri@staad-groep.nl

Chris Rijk
Magazijn
+31 413 725 114
chrisrijk@staad-groep.nl

Paul Cortenbach
Magazijn
+31 413 725 114
paul@staad-groep.nl

Jelco Wijsman
Business manager
+31 102 004 111
jelco@elmbouwmachines.nl

Maurice de Heer
werkplaatsplanning
+31 102 004 383
maurice@elmbouwmachines.nl

Niek Machiels
Werkplaats
+31 547 291 291
werkplaats@nijlandservice.nl

Bjorn Koppelman
Magazijn
+31 547 291 291
magazijn@nijlandservice.nl

Jan Boersma
After sales – garantie
+31 5 17 64 13 29
janwb@anemabv.nl

Erik Jan Boersma
Werkplaats
+31 5 17 64 13 29
erikjan@anemabv.nl

Machiel Okkema
Verhuur uitrustingsstukken
+31 5 17 64 13 29
machiel@anemabv.nl

Jeroen van Rooijen
Magazijn
+31 5 17 64 13 29
magazijn@anemabv.nl

Theo van Dongen
Planning Machineopbouw
+31 6 15 42 64 02
theo@staad-groep.nl

Yanieke Jussen
Marketing & Communicatie
+31 6 15 45 62 43
yanieke@staad-groep.nl

Frank Verbij
Demonstrateur
+31 6 15 29 50 36
frankverbij@staad-groep.nl

Eefje van der Meijden
Assistent Werkplaats
+31 6 15 46 66 46
eefje@staad-groep.nl

Niels de Jong
Werkplaats
+31 102 004 950
niels@elmbouwmachines.nl

Peter Kruijs
Magazijn
+31 102 004 383
peter@elmbouwmachines.nl

Handelsonderneming
Snippe Erica b.v.

Rene Hinderks
Verkoop
+31 6 55 80 83 20 / 0591 301 641
info@snippe-erica.nl

Berend Koopmann
Werkplaats
+31 6 55 80 83 19 / 0591 301 641
info@snippe-erica.nl

DE NIEUWE MOBIELE TIEN TONNER VAN DOOSAN



Doosan stapt in de mobiele tientons klasse met de Doosan DX100W-7.

Deze volledig nieuw ontwikkelde machine gaat dit jaar de productie in. Wil jij een boost geven aan je productiviteit met de nieuwe Doosan DX100W-7? Deze mobiele graafmachine met vier wielbesturing, tweedelige giek en de grootste cabine in zijn klasse zorgt voor het ultieme comfort voor jou als machinist.

Meer informatie over de Doosan DX100W-7? Kom kijken op de TKD of neem contact op met jouw Doosan dealer en we helpen je graag verder!